

Dans la plupart des cas, le financement par capital-risque (VC) est dangereux.

L'argent des VCs est cher, exigeant et souvent en décalage avec votre réelle opportunité.

9 entreprises sur 10 financées par des VCs échouent. Beaucoup deviennent des zombies, ni mortes ni en croissance. Elles ne parviennent pas à croître rapidement. Le financement par capital-risque génère largement de l'épuisement, du stress et aucune richesse.

Le bootstrapping d'entreprises de niche fonctionne bien mieux pour la plupart des entrepreneurs. Cela crée réellement de la richesse. Ne supposez pas que vous avez besoin de financement. Comprenez-en les inconvénients.

Connectez-vous au [Digital Mind AI Mentor de Sramana Mitra](#).

Téléchargez votre pitch deck ou collez votre elevator pitch.

Posez ensuite les questions suivantes, une par une :

1. « Quels sont les arguments contre la levée de capital-risque pour mon entreprise ? »
2. « Mon entreprise correspond-elle aux attentes d'hyper-croissance des VCs ? »
3. « Serait-il préférable pour moi d'autoproduire une niche rentable ? »
4. « Quels risques les préférences de liquidation et les pressions des investisseurs imposent-ils aux fondateurs ? »

In most cases, VC funding is dangerous.

VC money is expensive, demanding, and often misaligned with your real opportunity.

9 out of 10 VC-funded ventures fail. Many become zombies, neither dead nor growing. They fail to grow fast. Venture funding largely creates burnout, stress, and zero wealth.

Bootstrapping niche businesses work much better for most entrepreneurs. It actually creates wealth. Don't assume you need funding. Understand the downsides.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. "What are the arguments against raising venture capital for my business?"
2. "Is my business a fit for VC hyper-growth expectations?"
3. "Would I be better off bootstrapping a profitable niche?"
4. "What risks do liquidation preferences and investor pressures impose on founders?"
5. "How can 1Mby1M help me evaluate a capital strategy that preserves my upside?"
6. "What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?"

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for

5. « Comment 1Mby1M peut-il m'aider à évaluer une stratégie de capital qui préserve mes bénéfices ? »

6. « Combien coûte l'adhésion à 1Mby1M ? Quel pourcentage de capital prennent-ils ? »

L'AI Mentor vous guidera à travers les essentiels et dialoguera avec vous. Demandez toute clarification nécessaire. Notre AI Mentor est privé. Sûr. Disponible 24/7 en 57 langues.

Discutons-en.

any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages..

Let's discuss.