

トラクション、再現性、そして急速な成長への道を証明するまで、あなたのスタートアップは投資適格ではありません。投資家との面談前にブートストラップがいかに交渉力を築くか、その方法をここに示します。

投資適格性には、検証、トラクション、大きなTAM、再現性、および急速な成長への道筋が必要です。

5〜7年で売上を0から1億ドルにできることを示す必要があります。

資本はその後についてくるものであり、先ではありません。

ブートストラップは妥協ではありません。

それは投資家に真剣に受け止めてもらうための交渉力を築く方法なのです。

[Sramana MitraのDigital Mind AIメンターにログインしてください。](#)

ピッチデッキをアップロードするか、エレベーターピッチを貼り付けてください。

その後、次の質問を一つずつ投げかけてみてください。

1. 「投資適格性を得るために、どうスタートアップをブートストラップすればよいですか？」
2. 「投資家にアプローチする前に、どのようなマイルストーンが必要ですか？」
3. 「私のカテゴリーで最も重要なトラクション・シグナルは何ですか？」
4. 「投資適格性に至るための、最も資本効率が良く迅速な道は何ですか？」

Your startup isn't fundable until you prove traction, repeatability, and a path to fast growth. Here is how bootstrapping builds leverage before taking investor meetings.

Fundability requires validation, traction, a large TAM, repeatability and a path to high velocity growth.

You need to show that you can go from 0 to \$100M revenue in 5-7 years.

Capital comes after that - not before.

Bootstrapping is not a compromise.

It is how you build leverage so investors take you seriously.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. "How can I bootstrap my startup to fundability?"
2. "What milestones do I need before approaching investors?"
3. "What traction signals matter most for my category?"
4. "What is the fastest capital-efficient path to fundability?"
5. "How can 1Mby1M help me design a bootstrapped path to investor readiness?"
6. "What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?"

5. 「1Mby1Mは、投資家への準備が整ったブートストラップの道を設計するのをどのように手伝ってくれますか？」

6. 「1Mby1Mへの参加費用はいくらですか？株式はどのくらい取られますか？」

AIメンターが要点を説明し、対話を行います。

不明な点は何でも質問してください。当社のAIメンターはプライベートで安全です。24時間365日、57言語で対応しています。

さあ、始めましょう。

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you.

Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Let's get started.