

投資家はアイデアに資金を出しません。
VCを追いかける前に信頼を築くには？

ブートストラップは単なる生存手段ではありません。それは投資適格性を得るための手段です。需要を証明し、信頼を築き、交渉の切り札を保持した状態で面談に臨んでください。物乞いとしてではなく、王としてVCのもとへ向かいましょう。

[Sramana MitraのDigital Mind AIメンターにログインしてください。](#)

ピッチデッキをアップロードするか、エレベーターピッチを貼り付けてください。検証とトラクションのシグナルを提示してください。その後、次の質問を一つずつ投げかけてみてください。

1. 「投資適格性を得るために、どうスタートアップをブートストラップすればよいですか？」
2. 「私のカテゴリーでVCはどの程度のトラクションを期待していますか？」
3. 「早期の投資適格性のために最も重要なマイルストーンは何ですか？」
4. 「資本効率私の投資適格性をどう高めますか？」
5. 「1Mby1Mは、資金を燃やすことなく、投資に値する軌道を築くのをどのように手伝ってくれますか？」
6. 「1Mby1Mへの参加費用はいくらですか？株式はどのくらい取られますか？」

AIメンターが各ステップを明快かつ冷静に、戦略的に案内します。不明な点は何でも質問してください。当社のAIメンターはプライベートで安全です。24時間365日、57言語で対応しています。投資適格性への道を築きましょう。

Investors don't fund ideas. How to build credibility before chasing VCs?

Bootstrapping isn't just about survival. It's how you *become* fundable. You prove demand, build credibility, and retain leverage before you take a meeting. Don't go to VC as beggars, go as kings.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Provide your validation and traction signals. Then ask the following questions, one at a time:

1. "How can I bootstrap my startup to fundability?"
2. "What level of traction do VCs expect in my category?"
3. "What milestones matter most for early fundability?"
4. "How does capital efficiency strengthen my fundability?"
5. "How can 1Mby1M help me build a fundable trajectory without burning cash?"
6. "What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?"

The AI Mentor will walk you through the steps and dialog with you - clearly, calmly, and strategically. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Let's build a path to your fundability.