

VCが小切手を書いたからといって、エグジット（出口戦略）が保証されるわけではありません。何がエグジットを動かすのでしょうか？

業界のエグジットの96%は1億ドル未満です。そして、優先残余財産分配権（liquidation preferences）によって創業者のリターンが消えてしまうことも少なくありません。数億ドルで売却できると思っている、実際には給料以下の金額しか手に残らない可能性があります。

まずはブートストラップ（自己資金経営）を。株式を守りましょう。交渉の切り札を手にするまで、投資条件（タームシート）の罠を避けてください。

[Sramana MitraのDigital Mind AIメンターにログインしてください。](#)

ピッチデッキをアップロードするか、エレベーターピッチを貼り付けてください。

その後、次の質問を一つずつ投げかけてみてください。

1. 「ブートストラップでエグジットまで持っていくことはできますか？」
2. 「私のカテゴリーで実際に達成可能なエグジットはどのようなものですか？」
3. 「優先残余財産分配権は創業者の利益にどう影響しますか？」
4. 「1億ドル未満のエグジットの背後にある現実的な計算はどうなっていますか？」
5. 「1Mby1Mは、私の利益を守るための資本効率の良い道のりを設計するのに、どのように役立ちますか？」

Your exit isn't guaranteed just because VCs write a check. What drives exits?

96% of industry exits are under \$100M. And liquidation preferences often wipe out founder returns. You think you're selling for hundreds of millions. In reality, you may walk away with less than a salary.

Bootstrap first. Own your equity. Avoid term sheet traps until you have negotiating leverage.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. "Can I bootstrap my startup to an exit?"
2. "What kind of exits are actually achievable in my category?"
3. "How do liquidation preferences affect founder outcomes?"
4. "What is the real math behind sub-\$100M exits?"
5. "How can 1Mby1M help me design a capital-efficient path that preserves my upside?"
6. "What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?"

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages..

6. 「1Mby1Mへの参加費用はいくらですか？株式はどのくらい取られますか？」

Let's get going.

AIメンターが要点を説明し、対話を行います。不明な点は何でも質問してください。当社のAIメンターはプライベートで安全です。24時間365日、57言語で対応しています。

さあ、始めましょう。