

投資家はトップダウン形式のTAM（実現可能最大市場規模）を信じません。彼らが信じるものは何でしょうか？

創業者はしばしばGoogle検索でTAMを見つけますが、それらの数字は純粋な空想です。投資家はそれを見抜きます。

真のTAMは、セグメンテーション、ビジネスモデル、および価格モデルを用いてボトムアップで構築されるものです。

[Sramana MitraのDigital Mind AIメンターにログインしてください。](#)

ピッチデッキをアップロードするか、エレベーターピッチを貼り付けてください。

その後、次の質問を一つずつ投げかけてみてください。

1. 「私のスタートアップのボトムアップでのTAMはいくらですか？」
2. 「私のセグメンテーションは正しいですか？」
3. 「TAMを信頼性高く算出するために、ICP（理想的な顧客像）を十分に正確に定義していますか？」
4. 「私の価格モデルは、現実的な収益の積み上げを裏付けていますか？」
5. 「1Mby1Mは、投資家と話す前に、説得力のあるTAMを策定するのを手伝ってくれますか？」
6. 「1Mby1Mへの参加費用はいくらですか？株式はどのくらい取られますか？」
7. 「私のTAMは小さすぎます。どのような選択肢がありますか？」

AIメンターが要点を説明し、対話を行います。不明な点は何でも質問してください

Investors don't buy top-down TAMs. What do they buy?

Founders often find their TAM by Google search. And those TAM numbers are pure fantasy. Investors will see that.

A real TAM is built bottom-up - with segmentation, business model, and pricing model.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. "What is the bottom-up TAM for my startup?"
2. "Is my segmentation correct?"
3. "Am I defining my ICP precisely enough to compute TAM credibly?"
4. "Does my pricing model support a realistic revenue build-up?"
5. "Can 1Mby1M help me develop a defensible TAM before speaking to investors?"
6. "What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?"
7. "My TAM is too small. What are my options?"

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Use it to sharpen your strategy.

い。当社のAIメンターはプライベートで安全です。24時間365日、57言語で対応しています。

戦略を研ぎ澄ますために活用してください。