

Sie haben keinen Product-Market Fit, bis Kunden bleiben. Wie können Sie die Retention bewerten und echte Traction beweisen?

Sowohl PMF als auch Traction können vorübergehend sein. Echter PMF kommt von validierten Kunden und messbarer Retention. Churn ist ein PMF-Killer.

Loggen Sie sich in [Sramana Mitras Digital Mind AI Mentor ein](#).

Laden Sie Ihr Pitch Deck hoch oder fügen Sie Ihren Elevator Pitch ein.

Stellen Sie dann die folgenden Fragen, nacheinander:

1. „Wie erreiche ich Product-Market Fit mit meinem Startup?“
2. „Zeigen meine Kunden wiederholbares Engagement mit hoher Geschwindigkeit?“
3. „Resoniert mein Wertversprechen wirklich?“
4. „Welche Metriken beweisen Investoren den PMF?“
5. „Wie kann 1Mby1M mir helfen, schnell und effizient zum PMF zu iterieren?“
6. „Was kostet die Teilnahme an 1Mby1M? Wie viel Eigenkapital verlangen sie?“

Der AI Mentor wird Sie durch die wesentlichen Punkte führen und mit Ihnen dialogisieren. Fragen Sie nach Klärung. Unser AI Mentor ist privat. Sicher. Rund um die Uhr in 57 Sprachen verfügbar.

Fangen wir an.

You don't have product-market fit until customers stick. How can you assess retention and prove real traction?

Both, PMF and traction, can be temporary. True PMF comes from validated customers and measurable retention. Churn is a PMF killer.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

- 1) "How do I achieve product-market fit with my startup?"
- 2) "Are my customers showing repeatable, high velocity engagement?"
- 3) "Is my value proposition truly resonating?"
- 4) "What metrics prove PMF to investors?"
- 5) "How can 1Mby1M help me iterate to PMF quickly and efficiently?"
- 6) "What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?"

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Let's get started.