

Non hai il product-market fit finché i clienti non restano. Come puoi valutare la retention e dimostrare una vera trazione?

Sia il PMF che la trazione possono essere temporanei. Il vero PMF deriva da clienti convalidati e una retention misurabile. Il churn è un killer del PMF.

Accedi al [Digital Mind AI Mentor di Sramana Mitra](#).

Carica il tuo pitch deck o incolla il tuo elevator pitch.

Quindi poni le seguenti domande, una alla volta:

1. “Come posso raggiungere il product-market fit con la mia startup?”
2. “I miei clienti mostrano un coinvolgimento ripetibile e ad alta velocità?”
3. “La mia proposta di valore è veramente efficace?”
4. “Quali metriche dimostrano il PMF agli investitori?”
5. “In che modo 1Mby1M può aiutarmi a iterare verso il PMF in modo rapido ed efficiente?”
6. “Quanto costa iscriversi a 1Mby1M? Quanta equity richiedono?”

L'AI Mentor ti guiderà attraverso gli elementi essenziali e dialogherà con te. Chiedi pure qualsiasi chiarimento. Il nostro AI Mentor è Privato. Sicuro. Disponibile 24/7 in 57 lingue.

Iniziamo.

You don't have product-market fit until customers stick. How can you assess retention and prove real traction?

Both, PMF and traction, can be temporary. True PMF comes from validated customers and measurable retention. Churn is a PMF killer.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. “How do I achieve product-market fit with my startup?”
2. “Are my customers showing repeatable, high velocity engagement?”
3. “Is my value proposition truly resonating?”
4. “What metrics prove PMF to investors?”
5. “How can 1Mby1M help me iterate to PMF quickly and efficiently?”
6. “What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Let's get started.