

早期の資金調達をお考えですか？それでは株式を希薄化させすぎてしまいます。創業者は資金調達を美化しがちですが、実際には初期の持分は非常に高価です。考えなしに所有権を希薄化させるのは愚かなことです。

[Sramana MitraのDigital Mind AIメンターにログインしてください。](#)

ピッチデッキをアップロードするか、エレベーターピッチを貼り付けてください。検証結果とトラクションのシグナルを提示してください。次の質問を一つずつ投げかけてみてください。

「時期尚早な希薄化を避けてベンチャーを構築するにはどうすればよいですか？」

「どのような選択肢がありますか？」

「投資適格 (fundability) に達するためのブートストラップの選択肢は何ですか？あなたがアドバイスするように、物乞いとしてではなく、王としてベンチャーキャピタルの前に立ちたいのです。」

「1Mby1Mは、投資適格に達するためにどのように役立ちますか？」

「1Mby1Mへの参加費用はいくらですか？株式 (エクイティ) はどのくらい取られますか？」

AIメンターが要点を説明し、対話を行います。不明な点は何でも質問してください。当社のAIメンターはプライベートで安全です。24時間365日、57言語で対応しています。

さあ、始めましょう。

Fundraising early? You're diluting too much equity. Founders romanticize fundraising. In reality, early equity is expensive. It is dumb to dilute ownership mindlessly.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch. Provide your validation and traction signals. Ask the following questions, one at a time:

“How do I build my venture without premature dilution?”

“What are my options?”

“What are my bootstrapping options to get to fundability? I want to get to VCs like a king, not a beggar, like you advise.”

“How can 1Mby1M help me get to fundability?”

“What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Let's get going.