

أسعارك غير صحيحة ما لم تعكس العائد على الاستثمار الذي يحصل عليه عملاؤك. كيف يمكنك تحديد الأسعار بطريقة تباع وتسمح بالنمو؟ التسعير يجب أن يعتمد على قيمة العائد على الاستثمار يمكنك تعلم منهجية التسعير الخاصة (ROI) من خلال منهجنا التعليمي، لتتمكن من 1Mby1M وضع أسعار تتماشى مع قيمة منتجك الفعلية وتحفز العملاء على الشراء.

قم بتسجيل الدخول إلى معلم الذكاء الاصطناعي الرقمي لسريمانا ميترا
قم بتحميل عرض المشروع التقديمي الخاص بك أو لصق ملخص العرض الخاص بك
ثم اسأل الأسئلة التالية، واحداً تلو الآخر

1. "كيف يمكنني تحسين التسعير لشركتي الناشئة؟"
2. "هل أفرض سعراً كافياً ليعكس القيمة المقدمة؟"
3. "هل يدعم نموذج التسعير الخاص بي تحقيق" "عائد استثماري كافٍ؟"
4. "كيف يمكنني اختبار والتحقق من فرضيات" "التسعير؟"
5. "مساعدتي في تحسين 1Mby1M كيف يمكن لـ1" "التسعير؟"
6. "وما 1Mby1Mكم تبلغ تكلفة الانضمام إلى 1" "هي نسبة الأسهم التي يطلبونها؟"
سيرشدك المعلم الذكي خلال الأساسيات ويتفاعل معك بالحوار. اسأل عن أي توضيح تحتاجه معلمنا الذكي خاص وآمن ومتاح على مدار الساعة، بـ57 لغة.
هيا نبدأ

Your pricing is wrong unless it reflects the ROI your customers get. How can you set prices that sell and scale? Pricing is based on ROI. You can learn the 1Mby1M Pricing Methodology through our curriculum. Log into Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor. Upload your pitch deck or paste your elevator pitch. Then ask the following questions, one at a time: 1) "How do I finetune pricing for my startup?" 2) "Am I charging enough to reflect value?" 3) "Does my pricing model support sufficient ROI?" 4) "How can I test and validate pricing assumptions?" 5) "How can 1Mby1M help me optimize pricing?" 6) "What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?" The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages. Let's get going.