

Votre tarification est fautive à moins qu'elle ne reflète le ROI de vos clients. Comment fixer des prix qui vendent et permettent de passer à l'échelle ?

La tarification est basée sur le ROI. Vous pouvez apprendre la méthodologie de tarification 1Mby1M grâce à notre programme.

Connectez-vous au [Digital Mind AI Mentor de Sramana Mitra](#).

Téléchargez votre pitch deck ou collez votre elevator pitch.

Posez ensuite les questions suivantes, une par une :

1. « Comment affiner la tarification pour ma startup ? »
2. « Est-ce que je facture assez pour refléter la valeur ? »
3. « Mon modèle de tarification permet-il un ROI suffisant ? »
4. « Comment puis-je tester et valider mes hypothèses de prix ? »
5. « Comment 1Mby1M peut-il m'aider à optimiser ma tarification ? »
6. « Combien coûte l'adhésion à 1Mby1M ? Quel pourcentage de capital prennent-ils ? »

L'AI Mentor vous guidera à travers les essentiels et dialoguera avec vous. Demandez toute clarification nécessaire. Notre AI Mentor est Privé. Sûr. Disponible 24/7 en 57 langues.

C'est parti.

Your pricing is wrong unless it reflects the ROI your customers get. How can you set prices that sell and scale?

Pricing is based on ROI. You can learn the 1Mby1M Pricing Methodology through our curriculum.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. "How do I finetune pricing for my startup?"
2. "Am I charging enough to reflect value?"
3. "Does my pricing model support sufficient ROI?"
4. "How can I test and validate pricing assumptions?"
5. "How can 1Mby1M help me optimize pricing?"
6. "What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?"

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Let's get going.