

Seu preço está errado se não refletir o ROI que seus clientes obtêm. Como você pode definir preços que vendem e escalam? O preço é baseado em ROI. Você pode aprender a Metodologia de Precificação da 1Mby1M por meio do nosso currículo. Faça login no AI Mentor Digital Mind de Sramana Mitra. Envie seu pitch deck ou cole seu elevator pitch. Depois faça as seguintes perguntas, uma de cada vez: 1) “Como posso ajustar o preço da minha startup?” 2) “Estou cobrando o suficiente para refletir o valor?” 3) “Meu modelo de preços suporta ROI suficiente?” 4) “Como posso testar e validar premissas de preço?” 5) “Como a 1Mby1M pode me ajudar a otimizar preços?” 6) “Quanto custa entrar na 1Mby1M? Quanto de participação eles cobram?” O AI Mentor irá guiá-lo pelos pontos essenciais e dialogar com você. Peça qualquer esclarecimento. Nosso AI Mentor é Privado. Seguro. Disponível 24/7 em 57 idiomas. Vamos começar.

Your pricing is wrong unless it reflects the ROI your customers get. How can you set prices that sell and scale? Pricing is based on ROI. You can learn the 1Mby1M Pricing Methodology through our curriculum. Log into Sramana Mitra’s Digital Mind AI Mentor. Upload your pitch deck or paste your elevator pitch. Then ask the following questions, one at a time: 1) “How do I finetune pricing for my startup?” 2) “Am I charging enough to reflect value?” 3) “Does my pricing model support sufficient ROI?” 4) “How can I test and validate pricing assumptions?” 5) “How can 1Mby1M help me optimize pricing?” 6) “What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?” The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages. Let’s get going.