

Tu modelo de precios es incorrecto a menos que refleje el ROI (Retorno de Inversión) que obtienen tus clientes. Aprende cómo establecer precios que vendan y escalen.

El establecimiento de precios se basa en el ROI. Puedes aprender la Metodología de Precios de 1Mby1M a través de nuestro plan de estudios.

Inicia sesión en el Mentor de IA Digital Mind de Sramana Mitra. Sube tu presentación (pitch deck) o pega tu discurso de ascensor (elevator pitch).

Luego haz las siguientes preguntas, una a la vez:

1. “¿Cómo perfecciono los precios para mi startup?”
2. “¿Estoy cobrando lo suficiente para reflejar el valor?”
3. “¿Mi modelo de precios respalda un ROI suficiente?”
4. “¿Cómo puedo probar y validar mis suposiciones de precios?”
5. “¿Cómo puede 1Mby1M ayudarme a optimizar mis precios?”
6. “¿Cuánto cuesta unirse a 1Mby1M? ¿Cuánto capital (equity) cobran?”

El Mentor de IA te guiará a través de lo esencial y dialogará contigo. Pide cualquier aclaración que necesites. Nuestro Mentor de IA es privado. Seguro. Disponible 24/7.

Comencemos.

Your pricing is wrong unless it reflects the ROI your customers get. Learn how to set prices that sell and scale.

Pricing is based on ROI. You can learn the 1Mby1M Pricing Methodology through our curriculum.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

- 1) “How do I finetune pricing for my startup?”
- 2) “Am I charging enough to reflect value?”
- 3) “Does my pricing model support sufficient ROI?”
- 4) “How can I test and validate pricing assumptions?”
- 5) “How can 1Mby1M help me optimize pricing?”
- 6) “What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification.

Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7.

Let's get going.