

فكرتك ليست مثبتة حتى يدفع العملاء. عليك أن تثبت وجود الطلب.

الأفكار رخيصة. ما يهم هو التحقق. التحقق الحقيقي يأتي من العملاء المحتملين، وليس من الأصدقاء، وليس من الاستبيانات، وليس من الافتراضات. Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor. قم بتسجيل الدخول إلى

قم بتحميل عرضك التقديمي أو الصق عرض المصعد الخاص بك.

ثم اطرح الأسئلة التالية، واحداً تلو الآخر:

1. كيف يمكنني التحقق من صحة فكرة شركتي؟ "الناشئة؟"
2. "من هو عميلي الحقيقي؟"
3. "هل سيدفع أحد مقابل هذا ولماذا؟"
4. "ما هي معالم التحقق التي تهم قابلية التمويل؟"
5. "مساعدتي على 1Mby1M كيف يمكن لـ 1" "التحقق بسرعة قبل أن أضيع الوقت والمال؟"
6. "وكم 1Mby1Mكم يكلف الانضمام إلى 1" "نسبة الملكية التي يطلبونها؟" عبر الأساسيات AI Mentor سيرشك AI. ويتحاور معك. اطلب أي توضيح تحتاجه الخاص بنا خاص وأمن ومتاح على AI Mentor مدار الساعة طوال أيام الأسبوع بـ 57 لغة لننطلق.

Your idea isn't validated until customers pay. You need to prove demand.

Ideas are cheap. Validation is what counts. Real validation comes from prospective customers, not friends, not surveys, not assumptions.

Log into Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor.

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. "How do I validate my startup idea?"
2. "Who is my real customer?"
3. "Will anyone pay for this and why?"
4. "What validation milestones matter for fundability?"
5. "How can 1Mby1M help me validate quickly before I waste time and money?"
6. "What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?" The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages. Let's get going