

VCに断られましたか？もっと熱心にピッチするのではなく、なぜ断られたのかを診断する方法を学びましょう。

創業者はVCの拒絶を個人的に受け止めがちです。しかし、拒絶はフィードバックです。正しく解釈すれば前進できます。無視すれば、40回拒絶されるループから抜け出せなくなります。

[Sramana MitraのDigital Mind AIメンターにログインしてください。](#)

ピッチデッキをアップロードするか、エレベーターピッチを貼り付けてください。検証結果とトラクションのシグナルを提示してください。その後、次の質問を一つずつ投げかけてみてください。

「なぜVCは私のベンチャーを拒絶しているのですか？」

「私のストーリーにおける構造的な欠陥は何ですか？」

「ポジショニング、セグメンテーション、または説得力のあるTAM分析が不足していますか？」

「1Mby1Mは、投資家のもとに戻る前に、これらの弱点に対処するためにどのように役立ちますか？」

「1Mby1Mへの参加費用はいくらですか？株式はどのくらい取られますか？」

AIメンターが要点を説明し、対話を行います。不明な点は何でも質問してください。当社のAIメンターはプライベートで安全です。24時間365日、57言語で対応しています。

ストーリーの穴を埋める作業を始めましょう。

VCs said no? Don't pitch harder. Learn how to diagnose why.

Founders take VC rejection personally. However, rejection is feedback. Interpret it correctly, and you move forward. Ignore it, and you will be stuck in a loop of 40 rejections.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch. Provide your validation and traction signals. Then ask the following questions, one at a time:

“Why are VCs rejecting my venture?”

“What are the structural gaps in my story?”

“Do I lack positioning, segmentation, or a defensible TAM analysis?”

“How can 1Mby1M help me address these weaknesses before I go back to investors?”

“What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages..

Let's work on plugging the holes in your story.