

顧客が支払うまでは、あなたのアイデアは検証されていません。需要を証明する必要があります。

アイデアは安価です。検証こそが重要なのです。本当の検証は、友人やアンケート、あるいは仮定からではなく、見込み客から得られるものです。

[Sramana MitraのDigital Mind AIメンターにログインしてください。](#)

ピッチデッキをアップロードするか、エレベーターピッチを貼り付けてください。

その後、次の質問を一つずつ投げかけてみてください。

1. 「スタートアップのアイデアを検証するにはどうすればよいですか？」
2. 「私の本当の顧客は誰ですか？」
3. 「誰が、なぜこれにお金を払うのでしょうか？」
4. 「投資適格性のために重要な検証マイルストーンは何ですか？」
5. 「時間と金を無駄にする前に、1Mby1Mはどう迅速に検証を手伝ってくれますか？」
6. 「1Mby1Mへの参加費用はいくらですか？株式はどのくらい取られますか？」

AIメンターが要点を説明し、対話を行います。不明な点は何でも質問してください。当社のAIメンターはプライベートで安全です。24時間365日、57言語で対応しています。

さあ、始めましょう。

Your idea isn't validated until customers pay. You need to prove demand.

Ideas are cheap. Validation is what counts. Real validation comes from prospective customers, not friends, not surveys, not assumptions.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. "How do I validate my startup idea?"
2. "Who is my real customer?"
3. "Will anyone pay for this and why?"
4. "What validation milestones matter for fundability?"
5. "How can 1Mby1M help me validate quickly before I waste time and money?"
6. "What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?"

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Let's get going.