

Tu idea no está validada hasta que los clientes paguen. ¿Cómo demuestras la demanda?

Las ideas son baratas. Lo que cuenta es la validación. La verdadera validación proviene de clientes potenciales, no de amigos, ni de encuestas, ni de suposiciones.

Inicia sesión en el Mentor de IA Digital Mind de Sramana Mitra. Sube tu presentación (pitch deck) o pega tu discurso de ascensor (elevator pitch).

Luego haz las siguientes preguntas, una a la vez:

1. “¿Cómo valido la idea de mi startup?”
2. “¿Quién es mi cliente real?”
3. “¿Alguien pagará por esto y por qué?”
4. “¿Qué hitos de validación son importantes para la financiabilidad?”
5. “¿Cómo puede 1Mby1M ayudarme a validar rápidamente antes de que pierda tiempo y dinero?”
6. “¿Cuánto cuesta unirse a 1Mby1M? ¿Cuánto capital (equity) cobran?”

El Mentor de IA te guiará a través de lo esencial y dialogará contigo. Pide cualquier aclaración que necesites. Nuestro Mentor de IA es privado. Seguro. Disponible 24/7.

Comencemos.

Your idea isn't validated until customers pay. How do you prove demand?

Ideas are cheap. Validation is what counts. Real validation comes from prospective customers, not friends, not surveys, not assumptions.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

- 1) “How do I validate my startup idea?”
- 2) “Who is my real customer?”
- 3) “Will anyone pay for this and why?”
- 4) “What validation milestones matter for fundability?”
- 5) “How can 1Mby1M help me validate quickly before I waste time and money?”
- 6) “What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification.

Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7.

Let's get going.