

Çoğu durumda, VC (Girişim Sermayesi) finansmanı tehlikelidir.

VC parası pahalıdır, talepkardır ve genellikle gerçek fırsatınızla uyumsuzdur.

Girişim sermayesi ile finanse edilen 10 girişimden 9'u başarısız olur. Birçoğu ne ölü ne de büyüyen zombi şirketlere dönüşür. Hızlı büyümeyi başaramazlar. Girişim finansmanı büyük ölçüde tükenmişlik, stres ve sıfır servet yaratır.

Niş işletmeleri öz kaynakla büyütme çoğu girişimci için çok daha iyi sonuç verir. Aslında bu servet yaratır. Finansmana ihtiyacınız olduğunu varsaymayın. Dezavantajlarını anlayın.

[Sramana Mitra'nın Digital Mind AI Mentor sistemine giriş yapın.](#)

Yatırımcı sunumunuzu yükleyin veya kısa tanıtım metnizi yapıştırın.

Ardından aşağıdaki soruları teker teker sorun:

1. "İşim için girişim sermayesi toplamaya karşı argümanlar nelerdir?"
2. "İşim VC'lerin hiper büyüme beklentilerine uygun mu?"
3. "Kârlı bir nişi öz kaynakla büyütme benim için daha mı iyi olur?"
4. "Tasfiye tercihleri ve yatırımcı baskıları kurucular için hangi riskleri doğurur?"
5. "1Mby1M kazancımı koruyan bir sermaye stratejisini değerlendirmeme nasıl yardımcı olabilir?"
6. "1Mby1M'e katılmanın maliyeti nedir? Ne kadar hisse alıyorlar?"

In most cases, VC funding is dangerous.

VC money is expensive, demanding, and often misaligned with your real opportunity.

9 out of 10 VC-funded ventures fail.

Many become zombies, neither dead nor growing. They fail to grow fast. Venture funding largely creates burnout, stress, and zero wealth.

Bootstrapping niche businesses work much better for most entrepreneurs. It actually creates wealth. Don't assume you need funding. Understand the downsides.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. "What are the arguments against raising venture capital for my business?"
2. "Is my business a fit for VC hyper-growth expectations?"
3. "Would I be better off bootstrapping a profitable niche?"
4. "What risks do liquidation preferences and investor pressures impose on founders?"
5. "How can 1Mby1M help me evaluate a capital strategy that preserves my upside?"
6. "What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?"

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for

AI Mentor size temel konularda rehberlik edecek ve sizinle diyalog kuracaktır. İstediginiz konuda açıklama isteyin. AI Mentor'umuz Özeldir. Güvenlidir. 57 dilde 7/24 hizmetinizdedir.

Hadi tartışalım.

any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages..

Let's discuss.