

Penjualan B2B Anda tidak dapat diprediksi sampai mereka dapat diulang (repeatable). Bagaimana Anda membangun sistem penjualan yang disiplin dan layak didanai?

Penjualan B2B bisa terasa lambat. Kompleks. Mengintimidasi. Namun jika dilakukan dengan benar, penjualan B2B dapat menjadi dapat diprediksi dan layak didanai. Ini semua tentang proses yang dapat diulang. Ini tentang ICP yang jelas. Jalur pipa (pipeline) yang bersih. Manajemen funnel yang disiplin. Pendiri yang menguasai hal ini memenangkan pelanggan awal tanpa membakar uang tunai. Penjualan B2B bukanlah sihir. Itu adalah sebuah sistem.

Masuk ke [Digital Mind AI Mentor Sramana Mitra](#).

Unggah pitch deck Anda atau tempelkan elevator pitch Anda.

Kemudian ajukan pertanyaan berikut, satu per satu:

1. "Bimbing saya tentang strategi penjualan B2B saya."
2. "Bagaimana cara saya menentukan profil pelanggan ideal saya?"
3. "Pendekatan penjangkauan apa yang paling berhasil untuk segmen saya?"
4. "Bagaimana saya harus menyusun pipa penjualan dan tindak lanjut saya?"
5. "KPI awal apa yang membuktikan traksi B2B?"
6. "Bagaimana 1Mby1M dapat membantu saya membangun mesin penjualan B2B yang dapat diulang?"
7. "Berapa biaya untuk bergabung dengan 1Mby1M? Berapa ekuitas yang mereka kenakan?"

Your B2B sales aren't predictable until they are repeatable. How do you build a disciplined, fundable sales system?

B2B sales can feel slow. Complex. Intimidating. But done right, B2B sales can become predictable and fundable. It is all about a repeatable process. It's about clear ICP. Clean pipeline. Disciplined funnel management. Founders who master this win early customers without burning cash. B2B sales is not magic. It's a system.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. "Guide me on my B2B sales strategy"
2. "How do I define my ideal customer profile?"
3. "What outreach approach works best for my segment?"
4. "How should I structure my sales pipeline and follow-ups?"
5. "What early KPIs prove B2B traction?"
6. "How can 1Mby1M help me build a repeatable B2B sales engine?"
7. "What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?"

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7.

Let's build your B2B sales engine, step by step.

AI Mentor akan memandu Anda melalui hal-hal penting dan berdialog dengan Anda.

Mintalah klarifikasi apa pun. AI Mentor kami bersifat Pribadi. Aman. Tersedia 24/7.

Mari bangun mesin penjualan B2B Anda, selangkah demi selangkah.