

ನಿಮ್ಮ B2B ಮಾರಾಟಗಳು  
ಪುನರಾವರ್ತನೆಯಾಗುವವರೆಗೆ  
ಅವುಗಳನ್ನು ಊಹಿಸಲು ಸಾಧ್ಯವಿಲ್ಲ.  
ಶಿಸ್ತುಬದ್ಧ, ಹೂಡಿಕೆ ಅರ್ಹವಾದ ಮಾರಾಟ  
ವ್ಯವಸ್ಥೆಯನ್ನು ನೀವು ಹೇಗೆ  
ನಿರ್ಮಿಸುತ್ತೀರಿ?

B2B ಮಾರಾಟವು ನಿಧಾನವಾಗಿರಬಹುದು.  
ಸಂಕೀರ್ಣವಾಗಿರಬಹುದು.  
ಬೆದರಿಸುವಂತಿರಬಹುದು. ಆದರೆ ಸರಿಯಾಗಿ  
ಮಾಡಿದರೆ, B2B ಮಾರಾಟವು  
ಊಹಿಸಬಹುದಾದ ಮತ್ತು ಹೂಡಿಕೆ  
ಅರ್ಹವಾಗಬಹುದು. ಇದು  
ಸಂಪೂರ್ಣವಾಗಿ  
ಪುನರಾವರ್ತಿಸಬಹುದಾದ ಪ್ರಕ್ರಿಯೆಯ  
ಬಗ್ಗೆಯಾಗಿದೆ. ಇದು ಸ್ಪಷ್ಟವಾದ ICP  
ಬಗ್ಗೆಯಾಗಿದೆ. ಸ್ಪಷ್ಟವಾದ ಪೈಪ್‌ಲೈನ್.  
ಶಿಸ್ತುಬದ್ಧ ಫನಲ್ ನಿರ್ವಹಣೆ. ಇದರಲ್ಲಿ  
ಪರಿಣತಿ ಹೊಂದಿರುವ ಸಂಸ್ಥಾಪಕರು  
ನಗದನ್ನು ವ್ಯಯಿಸದೆ ಆರಂಭಿಕ  
ಗ್ರಾಹಕರನ್ನು ಗೆಲ್ಲುತ್ತಾರೆ. B2B ಮಾರಾಟವು  
ಮಾಂತ್ರಿಕತೆಯಲ್ಲ. ಅದೊಂದು ವ್ಯವಸ್ಥೆ.

[Sramana Mitra ಅವರ Digital Mind AI  
Mentor ಗೆ ಲಾಗ್ ಇನ್ ಮಾಡಿ.](#)

ನಿಮ್ಮ ಪಿಚ್ ಡೆಕ್ ಅನ್ನು ಅಪ್‌ಲೋಡ್  
ಮಾಡಿ ಅಥವಾ ನಿಮ್ಮ ಎಲಿವೇಟರ್ ಪಿಚ್  
ಅನ್ನು ಪೇಸ್ಟ್ ಮಾಡಿ.

ನಂತರ ಈ ಕೆಳಗಿನ ಪ್ರಶ್ನೆಗಳನ್ನು  
ಒಂದೊಂದಾಗಿ ಕೇಳಿ:

1. “ನನ್ನ B2B ಮಾರಾಟ ತಂತ್ರದ ಬಗ್ಗೆ  
ನನಗೆ ಮಾರ್ಗದರ್ಶನ ನೀಡಿ.”
2. “ನನ್ನ ಆದರ್ಶ ಗ್ರಾಹಕ ಪ್ರೊಫೈಲ್ ಅನ್ನು  
ನಾನು ಹೇಗೆ ವ್ಯಾಖ್ಯಾನಿಸುವುದು?”
3. “ನನ್ನ ವಿಭಾಗಕ್ಕೆ ಯಾವ ಔಟ್‌ರೀಚ್  
ವಿಧಾನವು ಉತ್ತಮವಾಗಿ  
ಕಾರ್ಯನಿರ್ವಹಿಸುತ್ತದೆ?”
4. “ನನ್ನ ಮಾರಾಟದ ಪೈಪ್‌ಲೈನ್ ಮತ್ತು  
ಫಾಲೋ-ಅಪ್‌ಗಳನ್ನು ನಾನು ಹೇಗೆ  
ರೂಪಿಸಬೇಕು?”
5. “ಯಾವ ಆರಂಭಿಕ KPIಗಳು B2B  
ಟ್ರಾಕ್ಟ್ ಅನ್ನು ಸಾಬೀತುಪಡಿಸುತ್ತವೆ?”

Your B2B sales aren't predictable until  
they are repeatable. How do you build a  
disciplined, fundable sales system?

B2B sales can feel slow. Complex.  
Intimidating. But done right, B2B sales  
can become predictable and fundable. It  
is all about a repeatable process. It's  
about clear ICP. Clean pipeline.  
Disciplined funnel management.  
Founders who master this win early  
customers without burning cash. B2B  
sales is not magic. It's a system.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI  
Mentor.](#)

Upload your pitch deck or paste your  
elevator pitch.

Then ask the following questions, one at  
a time:

1. “Guide me on my B2B sales strategy.”
2. “How do I define my ideal customer  
profile?”
3. “What outreach approach works best  
for my segment?”
4. “How should I structure my sales  
pipeline and follow-ups?”
5. “What early KPIs prove B2B traction?”
6. “How can 1Mby1M help me build a  
repeatable B2B sales engine?”
7. “What does it cost to join 1Mby1M?  
How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the  
essentials and dialog with you.  
Ask for any clarification. Our AI Mentor is  
Private. Safe. Available 24/7.

Let's build your B2B sales engine, step by  
step.

6. “ಪುನರಾವರ್ತಿಸಬಹುದಾದ B2B  
ಮಾರಾಟ ಎಂಜಿನ್ ಅನ್ನು ನಿರ್ಮಿಸಲು  
1Mby1M ನನಗೆ ಹೇಗೆ ಸಹಾಯ  
ಮಾಡುತ್ತದೆ?”

7. “1Mby1M ಗೆ ಸೇರಲು ಎಷ್ಟು  
ವೆಚ್ಚವಾಗುತ್ತದೆ? ಅವರು ಎಷ್ಟು ಇಕ್ಕಿಟಿ  
ವಿಧಿಸುತ್ತಾರೆ?”

AI ಮೆಂಟರ್ ನಿಮಗೆ ಅಗತ್ಯವಿರುವ  
ವಿಷಯಗಳ ಮೂಲಕ ಮಾರ್ಗದರ್ಶನ  
ನೀಡುತ್ತಾರೆ ಮತ್ತು ನಿಮ್ಮೊಂದಿಗೆ ಸಂವಹನ  
ನಡೆಸುತ್ತಾರೆ.

ಯಾವುದೇ ಸ್ಪಷ್ಟೀಕರಣಕ್ಕಾಗಿ ಕೇಳಿ. ನಮ್ಮ  
AI ಮೆಂಟರ್ ಖಾಸಗಿಯಾಗಿದೆ.  
ಸುರಕ್ಷಿತವಾಗಿದೆ. 24/7 ಲಭ್ಯವಿದೆ.

ಹಂತ ಹಂತವಾಗಿ ನಿಮ್ಮ B2B ಮಾರಾಟ  
ಎಂಜಿನ್ ಅನ್ನು ನಿರ್ಮಿಸೋಣ.