

നിങ്ങളുടെ ബി2ബി (B2B) സെയിൽസ് ആവർത്തനക്ഷമമാകാതെ അവ പ്രവചിക്കാൻ കഴിയില്ല. അച്ചടക്കമുള്ളതും ഫണ്ടിംഗിന് അർഹവുമായ ഒരു സെയിൽസ് സിസ്റ്റം നിങ്ങൾ എങ്ങനെ നിർമ്മിക്കും?

ബി2ബി സെയിൽസ് സാവധാനത്തിലുള്ളതാണെന്ന് തോന്നാം. സങ്കീർണ്ണവും ഭയപ്പെടുത്തുന്നതുമാണ്. എന്നാൽ ശരിയായി ചെയ്താൽ, ബി2ബി സെയിൽസ് പ്രവചിക്കാവുന്നതും ഫണ്ടിംഗിന് അർഹവുമാകും. ഇതെല്ലാം ആവർത്തനക്ഷമമായ ഒരു പ്രക്രിയയെക്കുറിച്ചാണ്. വ്യക്തമായ ഐസിപി (ICP). വ്യത്തിയുള്ള പൈപ്പ്ലൈൻ. അച്ചടക്കമുള്ള ഫണൽ മാനേജ്മെന്റ്. ഇതിൽ വൈദഗ്ദ്ധ്യം നേടുന്ന സ്ഥാപകർ പണം പാഴാക്കാതെ തന്നെ ആദ്യകാല ഉപഭോക്താക്കളെ നേടുന്നു. ബി2ബി സെയിൽസ് മാന്ത്രികമല്ല. അതൊരു സിസ്റ്റമാണ്.

[ശ്രമണ മിത്രയുടെ Digital Mind AI Mentor-ൽ ലോഗിൻ ചെയ്യുക.](#)

നിങ്ങളുടെ പിച്ച് ഡെക്ക് അപ്ലോഡ് ചെയ്യുക അല്ലെങ്കിൽ എലിവേറ്റർ പിച്ച് പേസ്റ്റ് ചെയ്യുക.

തുടർന്ന് താഴെ പറയുന്ന ചോദ്യങ്ങൾ ഓരോന്നായി ചോദിക്കുക:

1. “എന്റെ ബി2ബി സെയിൽസ് സ്ട്രാറ്റജിയിൽ എന്തെങ്കിലും നയിക്കുക.”
2. “എന്റെ ഐഡിയൽ കസ്റ്റമർ പ്രൊഫൈൽ ഞാൻ എങ്ങനെ നിർവ്വചിക്കും?”

Your B2B sales aren't predictable until they are repeatable. How do you build a disciplined, fundable sales system?

B2B sales can feel slow. Complex. Intimidating. But done right, B2B sales can become predictable and fundable. It is all about a repeatable process. It's about clear ICP. Clean pipeline. Disciplined funnel management. Founders who master this win early customers without burning cash. B2B sales is not magic. It's a system.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. “Guide me on my B2B sales strategy.”
2. “How do I define my ideal customer profile?”
3. “What outreach approach works best for my segment?”
4. “How should I structure my sales pipeline and follow-ups?”
5. “What early KPIs prove B2B traction?”
6. “How can 1Mby1M help me build a repeatable B2B sales engine?”
7. “What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7.

Let's build your B2B sales engine, step by step.

3. “എന്റെ സെഗ്മെന്റിന് ഏറ്റവും അനുയോജ്യമായ ഔട്ട്റീച്ച് രീതി ഏതാണ്?”

4. “എന്റെ സെയിൽസ് പൈപ്പ്ലൈനും ഫോളോ-അപ്പുകളും ഞാൻ എങ്ങനെ ക്രമീകരിക്കണം?”

5. “ബി2ബി ട്രാക്ഷൻ തെളിയിക്കുന്ന ആദ്യകാല കെപിഐ (KPI) കൾ ഏവയാണ്?”

6. “ആവർത്തനക്ഷമമായ ഒരു ബി2ബി സെയിൽസ് എഞ്ചിൻ നിർമ്മിക്കാൻ 1Mby1M എന്നെ എങ്ങനെ സഹായിക്കും?”

7. “1Mby1M-ൽ ചേരുന്നതിന് എത്ര ചിലവാകും? അവർ എത്ര ഓഹരിയാണ് ഈടാക്കുന്നത്?”

AI മെന്റർ പ്രധാന കാര്യങ്ങളിലൂടെ നിങ്ങളെ നയിക്കുകയും നിങ്ങളോട് സംവദിക്കുകയും ചെയ്യും.

എന്തെങ്കിലും വ്യക്തത വേണമെങ്കിൽ ചോദിക്കുക. ഞങ്ങളുടെ AI മെന്റർ സ്വകാര്യവും സുരക്ഷിതവും 24/7 ലഭ്യവുമാണ്.

നമുക്ക് നിങ്ങളുടെ ബി2ബി സെയിൽസ് എഞ്ചിൻ ഘട്ടം ഘട്ടമായി നിർമ്മിക്കാം.