

तुमची B2B विक्री जोपर्यंत ती पुन्हा पुन्हा करण्यायोग्य (repeatable) होत नाही तोपर्यंत ती अंदाजित (predictable) नसते. तुम्ही शिस्तबद्ध, निधी मिळवण्यायोग्य विक्री प्रणाली कशी तयार करता?

B2B विक्री संध वाढू शकते. गुंतागुंतीची. भीतीदायक. पण योग्यरित्या केल्यास, B2B विक्री अंदाजित आणि निधी मिळवण्यायोग्य बनू शकते. हे सर्व पुन्हा पुन्हा करता येणाऱ्या प्रक्रियेबद्दल आहे. हे स्पष्ट ICP बद्दल आहे. स्वच्छ पाइपलाइन. शिस्तबद्ध फनेल व्यवस्थापन. जे संस्थापक यात प्रभुत्व मिळवतात ते पैसे न जाळता सुरुवातीचे ग्राहक मिळवतात. B2B विक्री ही जादू नाही. ती एक यंत्रणा आहे.

[Sramana Mitra च्या Digital Mind AI Mentor मध्ये लॉग इन करा.](#)

तुमचा पिच डेक अपलोड करा किंवा तुमची ऍलिक्टेड पिच पेस्ट करा.

मग खालील प्रश्न एकामागून एक विचारा:

१. "माझ्या B2B विक्री धोरणावर मला मार्गदर्शन करा."

२. "मी माझे आयडियल कस्टमर प्रोफाइल (ICP) कसे परिभाषित करू?"

३. "माझ्या विभागासाठी कोणता आउटरिच दृष्टीकोन सर्वोत्तम आहे?"

४. "मी माझी विक्री पाइपलाइन आणि फॉलो-अप्सची रचना कशी करावी?"

५. "कोणते सुरुवातीचे KPIs B2B ट्रॅक्शन सिद्ध करतात?"

६. "पुन्हा पुन्हा वापरता येणारे B2B विक्री इंजिन तयार करण्यासाठी 1Mby1M मला कशी मदत करू शकते?"

७. "1Mby1M मध्ये सामील होण्यासाठी किती खर्च येतो? ते किती इक्विटी घेतात?"

AI मेंटॉर तुम्हाला आवश्यक गोष्टी समजून सांगेल आणि तुमच्याशी संवाद साधेल.

Your B2B sales aren't predictable until they are repeatable. How do you build a disciplined, fundable sales system?

B2B sales can feel slow. Complex. Intimidating. But done right, B2B sales can become predictable and fundable. It is all about a repeatable process. It's about clear ICP. Clean pipeline. Disciplined funnel management. Founders who master this win early customers without burning cash. B2B sales is not magic. It's a system.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. "Guide me on my B2B sales strategy."

2. "How do I define my ideal customer profile?"

3. "What outreach approach works best for my segment?"

4. "How should I structure my sales pipeline and follow-ups?"

5. "What early KPIs prove B2B traction?"

6. "How can 1Mby1M help me build a repeatable B2B sales engine?"

7. "What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?"

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you.

Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7.

Let's build your B2B sales engine, step by step.

कोणत्याही स्पर्धीकरणासाठी विचारा. आमचा AI
मेंटॉर खाजगी आहे. सुरक्षित आहे. २४/७
उपलब्ध आहे.

चला तुमचे B2B विक्री इंजिन टप्प्याटप्प्याने तयार
करूया.