

तपाईंको B2B बिक्री जबसम्म दोहोरिन योग्य (repeatable) हुँदैन, तबसम्म त्यो अनुमान योग्य हुँदैन। तपाईं कसरी एक अनुशासित, कोष पाउन योग्य बिक्री प्रणाली निर्माण गर्नुहुन्छ?

B2B बिक्री सुस्त महसुस हुन सक्छ। जटिल। डराउनु पर्ने खालको। तर सही तरिकाले गरेमा, B2B बिक्री अनुमान योग्य र कोष पाउन योग्य बन्न सक्छ। यो सबै दोहोरिन योग्य प्रक्रियाको बारेमा हो। यो स्पष्ट ICP को बारेमा हो। सफा पाइपलाइन। अनुशासित फनेल व्यवस्थापन। यसमा पोख्त हुने संस्थापकहरूले नगद खर्च नगरी सुरुवाती ग्राहकहरू जित्छन्। B2B बिक्री कुनै जादु होइन। यो एउटा प्रणाली हो।

[Sramana Mitra को Digital Mind AI Mentor](#) मा लग इन गर्नुहोस्।

आफ्नो पिच डेक अपलोड गर्नुहोस् वा आफ्नो एलिभेटर पिच टाँस्नुहोस्।

त्यसपछि निम्न प्रश्नहरू एक-एक गरेर सोध्नुहोस्:

१. “मेरो B2B बिक्री रणनीतिमा मलाई मार्गदर्शन गर्नुहोस्।”

२. “म मेरो आदर्श ग्राहक प्रोफाइल (ICP) लाई कसरी परिभाषित गर्छु?”

३. “मेरो खण्ड (segment) को लागि कुन आउटरिच दृष्टिकोणले राम्रो काम गर्छ?”

४. “मैले मेरो सेल्स पाइपलाइन र फलो-अपहरू कसरी संरचना गर्नुपर्छ?”

५. “कुन सुरुवाती KPI हरूले B2B ट्रायाक्सन प्रमाणित गर्छन्?”

६. “1Mby1M ले मलाई दोहोरिन योग्य B2B सेल्स इन्जिन निर्माण गर्न कसरी मद्दत गर्न सक्छ?”

७. “1Mby1M मा आबद्ध हुन कति खर्च लाग्छ? तिनीहरूले कति इक्विटी लिन्छन्?”

AI मेन्टरले तपाईंलाई आवश्यक कुराहरू बुझाउनेछ र तपाईंसँग संवाद गर्नेछ।

कुनै पनि स्पष्टीकरणको लागि सोध्नुहोस्। हाम्रो

Your B2B sales aren't predictable until they are repeatable. How do you build a disciplined, fundable sales system?

B2B sales can feel slow. Complex. Intimidating. But done right, B2B sales can become predictable and fundable. It is all about a repeatable process. It's about clear ICP. Clean pipeline. Disciplined funnel management. Founders who master this win early customers without burning cash. B2B sales is not magic. It's a system.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. “Guide me on my B2B sales strategy.”

2. “How do I define my ideal customer profile?”

3. “What outreach approach works best for my segment?”

4. “How should I structure my sales pipeline and follow-ups?”

5. “What early KPIs prove B2B traction?”

6. “How can 1Mby1M help me build a repeatable B2B sales engine?”

7. “What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7.

Let's build your B2B sales engine, step by step.

AI मेन्टर निजी छ। सुरक्षित छ। २४/७ उपलब्ध छ।

तपाईंको B2B सेल्स इन्जिन चरणबद्ध रूपमा निर्माण गरौं।