

ଆପଣଙ୍କର B2B ବିକ୍ରୟ ସେପର୍ଯ୍ୟନ୍ତ ପୂର୍ବାନୁମାନ ଯୋଗ୍ୟ ନୁହେଁ ଯେପର୍ଯ୍ୟନ୍ତ ତାହା ପୁନରାବୃତ୍ତି ଯୋଗ୍ୟ ନହୋଇଛି। ଆପଣ ଏକ ଶୃଙ୍ଖଳିତ, ଫଣ୍ଡେବୁଲ୍ ବିକ୍ରୟ ପ୍ରଣାଳୀ କିପରି ଗଠନ କରିବେ?

B2B ବିକ୍ରୟ ମନ୍ଦିର ମନେ ହୋଇପାରେ। ଜଟିଳ। ଭୟାନକ। କିନ୍ତୁ ସଠିକ୍ ଭାବରେ କଲେ, B2B ବିକ୍ରୟ ପୂର୍ବାନୁମାନ ଯୋଗ୍ୟ ଏବଂ ଫଣ୍ଡେବୁଲ୍ ହୋଇପାରେ। ଏହା ସମ୍ପୂର୍ଣ୍ଣ ରୂପେ ଏକ ପୁନରାବୃତ୍ତି ଯୋଗ୍ୟ ପ୍ରକ୍ରିୟା ବିଷୟରେ। ଏହା ସ୍ପଷ୍ଟ ICP ବିଷୟରେ। ସଫା ପାଇପଲାଇନ। ଶୃଙ୍ଖଳିତ ଫନେଲ ପରିଚାଳନା। ଯେଉଁ ପ୍ରତିଷ୍ଠାତାମାନେ ଏଥିରେ ଦକ୍ଷତା ହାସଲ କରନ୍ତି ସେମାନେ ନଗଦ ଟଙ୍କା ନଷ୍ଟ ନକରି ପ୍ରାରମ୍ଭିକ ଗ୍ରାହକ ଜିତିଥାନ୍ତି। B2B ବିକ୍ରୟ କୌଣସି ଯାଦୁ ନୁହେଁ। ଏହା ଏକ ପ୍ରଣାଳୀ।

[ଶ୍ରମଣା ମିତ୍ରଙ୍କ ଡିଜିଟାଲ୍ ମାଇଣ୍ଡ AI ମେଣ୍ଟରରେ ଲଗ୍ ଇନ୍ କରନ୍ତୁ।](#)

ଆପଣଙ୍କର ପିଚ୍ ଡେକ୍ ଅପଲୋଡ୍ କରନ୍ତୁ କିମ୍ବା ଆପଣଙ୍କର ଏଲିଭେଟର ପିଚ୍ ପେଷ୍ଟ କରନ୍ତୁ।

ତା'ପରେ ନିମ୍ନଲିଖିତ ପ୍ରଶ୍ନଗୁଡ଼ିକ ଗୋଟିଏ ପରେ ଗୋଟିଏ ପଚାରିବେ:

1. “ମୋର B2B ବିକ୍ରୟ ରଣନୀତିରେ ମୋତେ ମାର୍ଗଦର୍ଶନ କରନ୍ତୁ।”
2. “ମୁଁ ମୋର ଆଦର୍ଶ ଗ୍ରାହକ ପ୍ରୋଫାଇଲକୁ (ICP) କିପରି ସଂଜ୍ଞାୟିତ କରିବି?”
3. “ମୋର ବିଭାଗ ପାଇଁ କେଉଁ ଆଉଟରିଚ୍ ଆଭିମୁଖ୍ୟ ସବୁଠାରୁ ଭଲ କାମ କରେ?”
4. “ମୁଁ ମୋର ବିକ୍ରୟ ପାଇପଲାଇନ ଏବଂ ଫଲୋ-ଅପଗୁଡ଼ିକୁ କିପରି ଗଠନ କରିବି?”
5. “କେଉଁ ପ୍ରାରମ୍ଭିକ KPI ଗୁଡ଼ିକ B2B ଟ୍ରାକସନ ପ୍ରମାଣ କରେ?”
6. “ଏକ ପୁନରାବୃତ୍ତି ଯୋଗ୍ୟ B2B ବିକ୍ରୟ ଇଞ୍ଜିନ ଗଠନ କରିବାରେ 1Mby1M ମୋତେ କିପରି ସାହାଯ୍ୟ କରିପାରିବ?”
7. “1Mby1M ରେ ଯୋଗଦେବା ପାଇଁ କେତେ ଖର୍ଚ୍ଚ ହୁଏ? ସେମାନେ କେତେ ଇକ୍ୱିଟି ନିଅନ୍ତି?”

AI ମେଣ୍ଟର ଆପଣଙ୍କୁ ଜରୁରୀ ଜିନିଷଗୁଡ଼ିକ ମାଧ୍ୟମରେ ପରିଚାଳିତ କରିବେ ଏବଂ ଆପଣଙ୍କ ସହ

Your B2B sales aren't predictable until they are repeatable. How do you build a disciplined, fundable sales system?

B2B sales can feel slow. Complex. Intimidating. But done right, B2B sales can become predictable and fundable. It is all about a repeatable process. It's about clear ICP. Clean pipeline. Disciplined funnel management. Founders who master this win early customers without burning cash. B2B sales is not magic. It's a system.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. “Guide me on my B2B sales strategy.”
2. “How do I define my ideal customer profile?”
3. “What outreach approach works best for my segment?”
4. “How should I structure my sales pipeline and follow-ups?”
5. “What early KPIs prove B2B traction?”
6. “How can 1Mby1M help me build a repeatable B2B sales engine?”
7. “What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7.

Let's build your B2B sales engine, step by step.

ଆଲୋଚନା କରିବେ ।

ଯେକୌଣସି ସ୍ୱତନ୍ତ୍ରୀକରଣ ପାଇଁ ପଚାରନ୍ତୁ । ଆମର AI
ମେଣ୍ଟର ବ୍ୟକ୍ତିଗତ । ସୁରକ୍ଷିତ । ୨୪/୭ ଉପଲବ୍ଧ ।

ଚାଲନ୍ତୁ ଆପଣଙ୍କର B2B ବିକ୍ରୟ ଇଞ୍ଜିନ ଗଠନ
କରିବା, ପଦକ୍ଷେପ ପରେ ପଦକ୍ଷେପ ।