

شما تا زمانی که تکرارپذیر نباشد، قابل B2B فروش پیش‌بینی نیست. چگونه یک سیستم فروش منضبط و قابل سرمایه‌گذاری بسازیم؟

ممکن است کند، پیچیده و ترسناک به نظر B2B فروش برسد. اما اگر درست انجام شود، می‌تواند قابل پیش‌بینی و قابل سرمایه‌گذاری شود. همه چیز به یک فرآیند تکرارپذیر بستگی دارد. موضوع مربوط به پروفایل (Pipeline) شفاف، خط لوله (ICP) مشتری ایده‌آل منظم و مدیریت دقیق قیف فروش است. بنیان‌گذارانی که در این زمینه استاد می‌شوند، بدون سوزاندن وجه نقد، جادو B2B اولین مشتریان را جذب می‌کنند. فروش نیست، یک سیستم است.

[Digital \(Digital\) وارد منتور هوش مصنوعی دیجیتال مایند](#)
[سرمانا میترا شوید \(Mind AI Mentor\)](#)

خود را بارگذاری کنید یا (Pitch Deck) عرشه ارائه خود را جایگذاری کنید (Elevator Pitch) ارائه کوتاه

پس این سوالات را یکی‌یکی بپرسید

۱. راهنمایی B2B مرا در مورد استراتژی فروش»
«کن»
۲. «چگونه پروفایل مشتری ایده‌آل خود را تعریف کنم؟»
۳. چه رویکردی برای برقراری ارتباط با بخش بازار»
«من بهتر عمل می‌کند؟»
۴. چگونه باید خط لوله فروش و پیگیری‌های خود را»
«ساختاردهی کنم؟»
۵. اولیه، کتس (KPI) چه شاخص‌های کلیدی عملکرد»
«را اثبات می‌کنند؟ B2B»
۶. می‌تواند به من در ساخت یک 1Mby1M چگونه 1»
«تکرارپذیر کمک کند؟ B2B موتور فروش»
۷. «چقدر است؟ آن‌ها 1Mby1M هزینه پیوستن به 1»
«چقدر سهام دریافت می‌کنند؟»

منتور هوش مصنوعی شما را در موارد ضروری راهنمایی کرده و با شما گفتگو می‌کند.

هر گونه شفاف‌سازی که لازم است بخواهید. منتور هوش مصنوعی ما خصوصی، ایمن و به صورت ۲۴ ساعته در دسترس است.

Your B2B sales aren't predictable until they are repeatable. How do you build a disciplined, fundable sales system?

B2B sales can feel slow. Complex. Intimidating. But done right, B2B sales can become predictable and fundable. It is all about a repeatable process. It's about clear ICP. Clean pipeline. Disciplined funnel management. Founders who master this win early customers without burning cash. B2B sales is not magic. It's a system.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. "Guide me on my B2B sales strategy"
2. "How do I define my ideal customer profile?"
3. "What outreach approach works best for my segment?"
4. "How should I structure my sales pipeline and follow-ups?"
5. "What early KPIs prove B2B traction?"
6. "How can 1Mby1M help me build a repeatable B2B sales engine?"
7. "What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?"

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7.

Let's build your B2B sales engine, step by step.

شما را مرحله به مرحله B2B بیابید موتور فروش
بسازیم.