

आपकी बी2बी (B2B) बिक्री तब तक अनुमानित नहीं है जब तक कि वह दोहराव योग्य (repeatable) न हो। आप एक अनुशासित, फंड योग्य बिक्री प्रणाली कैसे बनाते हैं? बी2बी बिक्री धीमी, जटिल और डरावनी लग सकती है। लेकिन सही तरीके से की जाए तो यह अनुमानित और फंड योग्य हो सकती है। यह सब एक दोहराव योग्य प्रक्रिया के बारे में है। यह स्पष्ट ICP, क्लीन पाइपलाइन और अनुशासित फनल प्रबंधन के बारे में है। जो संस्थापक इसमें महारत हासिल करते हैं, वे बिना नकदी जलाए शुरुआती ग्राहक जीत लेते हैं। बी2बी बिक्री कोई जादू नहीं है। यह एक सिस्टम है। शमणा मित्रा के डिजिटल माइंड एआई मेंटर में लॉग इन करें। अपना पिच डेक अपलोड करें या अपनी एलवेटर पिच पेस्ट करें। फिर निम्नलिखित प्रश्न एक-एक करके पूछें: 1) “मेरी बी2बी बिक्री रणनीति पर मेरा मार्गदर्शन करें।” 2) “मैं अपने आदर्श ग्राहक प्रोफाइल (ICP) को कैसे परिभाषित करूँ?” 3) “मेरे सेगमेंट के लिए कौन सा आउटरीच दृष्टिकोण सबसे अच्छा काम करता है?” 4) “मुझे अपनी बिक्री पाइपलाइन और फॉलो-अप को कैसे व्यवस्थित करना चाहिए?” 5) “कौन से शुरुआती KPI बी2बी ट्रैक्शन साबित करते हैं?” 6) “1Mby1M एक दोहराव योग्य बी2बी सेल्स इंजन बनाने में मेरी मदद कैसे कर सकता है?” 7) “1Mby1M में शामिल होने की लागत क्या है? वे कितनी इक्विटी लेते हैं?” एआई मेंटर आपको आवश्यक बातों के बारे में बताएगा और आपके साथ संवाद करेगा। किसी भी स्पष्टीकरण के लिए पूछें। हमारा एआई मेंटर निजी है। सुरक्षित है। 24/7 उपलब्ध है। आइए कदम-दर-कदम आपका बी2बी सेल्स इंजन बनाएं।

Your B2B sales aren't predictable until they are repeatable. How do you build a disciplined, fundable sales system?

B2B sales can feel slow. Complex. Intimidating. But done right, B2B sales can become predictable and fundable. It is all about a repeatable process. It's about clear ICP. Clean pipeline. Disciplined funnel management. Founders who master this win early customers without burning cash. B2B sales is not magic. It's a system.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

- 1) “Guide me on my B2B sales strategy.”
- 2) “How do I define my ideal customer profile?”
- 3) “What outreach approach works best for my segment?”
- 4) “How should I structure my sales pipeline and follow-ups?”
- 5) “What early KPIs prove B2B traction?”
- 6) “How can 1Mby1M help me build a repeatable B2B sales engine?”
- 7) “What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7.

Let's build your B2B sales engine, step by step.