

B2B営業は、再現性を確立するまでは予測可能にはなりません。規律ある、資金調達に耐えうる営業体制を構築する方法をご紹介します。

B2B営業は、時間がかかり、複雑で、ハードルが高いと感ぜられることがあります。

しかし、正しく進めれば、B2B営業は予測可能になり、資金調達にもつながらる仕組みにできます。

鍵となるのは、再現性のあるプロセスです。

明確なICP（理想顧客プロフィール）、整理されたパイプライン、そして規律あるファンネル管理が重要です。

これらを得得した創業者は、多額の資金を浪費することなく、初期顧客を獲得できます。

B2B営業は魔法ではありません。

システムなのです。

Sramana MitraのDigital Mind AI Mentorにログインしてください。

<https://www.delphi.ai/sramana-mitra/>

ピッチデッキをアップロードするか、エレベーターピッチを貼り付けてください。

その後、次の質問を一つずつしてください。

- 1) 「私のB2B営業戦略についてアドバイスしてください。」
- 2) 「理想顧客プロフィール（ICP）はどのように定義すればよいですか？」
- 3) 「私の市場セグメントには、どのようなアプローチが最も効果的ですか？」
- 4) 「営業パイプラインとフォローアップはどのように設計すべきですか？」
- 5) 「B2B市場での初期トラクションを示すKPIには何がありますか？」
- 6) 「1Mby1Mは、再現性のあるB2B営業エンジンの構築をどのように支援してくれますか？」
- 7) 「1Mby1Mへの参加費用はいくらですか？また、エクイティはどれくらい求められますか？」

AI Mentorが重要なポイントを順を追って説明し、対話形式でサポートします。

分からないことがあれば、どんなことでも質問してください。

私たちのAI Mentorは、プライベートで、安全、そして24時間365日ご利用いただけます。

あなたのB2B営業エンジンを、一歩ずつ構築していきましょう。

Your B2B sales aren't predictable until they are repeatable. How do you build a disciplined, fundable sales system?

B2B sales can feel slow. Complex. Intimidating. But done right, B2B sales can become predictable and fundable. It is all about a repeatable process. It's about clear ICP. Clean pipeline. Disciplined funnel management. Founders who master this win early customers without burning cash. B2B sales is not magic. It's a system.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

- 1) "Guide me on my B2B sales strategy."
- 2) "How do I define my ideal customer profile?"
- 3) "What outreach approach works best for my segment?"
- 4) "How should I structure my sales pipeline and follow-ups?"
- 5) "What early KPIs prove B2B traction?"
- 6) "How can 1Mby1M help me build a repeatable B2B sales engine?"
- 7) "What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?"

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7.

Let's build your B2B sales engine, step by step.