

B2B 판매는 반복 가능해지기 전까지는 예측 가능하지 않습니다. 어떻게 규율 있고 투자 적격성을 갖춘 판매 시스템을 구축할 수 있을까요?

B2B 판매는 느리고, 복잡하며, 위협적으로 느껴질 수 있습니다. 하지만 제대로만 된다면 B2B 판매는 예측 가능해지고 투자 적격성을 갖추게 됩니다. 핵심은 반복 가능한 프로세스입니다. 명확한 ICP, 깨끗한 파이프라인, 규율 있는 퍼널 관리입니다. 이를 마스터한 창업자들은 현금을 소진하지 않고도 초기 고객을 확보합니다. B2B 판매는 마법이 아닙니다. 시스템입니다.

[Sramana Mitra의 Digital Mind AI Mentor에 로그인하세요.](#)

피치덱을 업로드하거나 엘리베이터 피치를 붙여넣으세요.

그런 다음 다음 질문을 하나씩 질문하세요:

1. “내 B2B 판매 전략에 대해 가이드해 주세요.”
2. “나의 이상적인 고객 프로필(ICP)을 어떻게 정의합니까?”
3. “내 세그먼트에 가장 적합한 아웃리치 방식은 무엇입니까?”
4. “판매 파이프라인과 후속 조치를 어떻게 구조화해야 합니까?”
5. “B2B 트랙션을 증명하는 초기 KPI는 무엇입니까?”
6. “1Mby1M이 반복 가능한 B2B 판매 엔진을 구축하는 데 어떻게 도움을 줄 수 있습니까?”
7. “1Mby1M 가입 비용은 얼마입니까?”

Your B2B sales aren't predictable until they are repeatable. How do you build a disciplined, fundable sales system?

B2B sales can feel slow. Complex. Intimidating. But done right, B2B sales can become predictable and fundable. It is all about a repeatable process. It's about clear ICP. Clean pipeline. Disciplined funnel management. Founders who master this win early customers without burning cash. B2B sales is not magic. It's a system.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. “Guide me on my B2B sales strategy.”
2. “How do I define my ideal customer profile?”
3. “What outreach approach works best for my segment?”
4. “How should I structure my sales pipeline and follow-ups?”
5. “What early KPIs prove B2B traction?”
6. “How can 1Mby1M help me build a repeatable B2B sales engine?”
7. “What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7.

지분은 얼마나 요구합니까?”

AI 멘토가 필수 사항을 안내하고 대화해 줄 것입니다.

명확하지 않은 부분은 무엇이든 물어보세요. 저희 AI 멘토는 비공개이며 안전하며 24시간 이용 가능합니다.

B2B 판매 엔진을 단계별로 구축해 봅시다.

Let's build your B2B sales engine, step by step.