

மீண்டும் மீண்டும் செய்யக்கூடிய தன்மை வரும் வரை உங்கள் B2B விற்பனை கணிக்க முடியாததாகவே இருக்கும். ஒரு ஒழுக்கமான, நிதி பெற தகுதியுடைய விற்பனை அமைப்பை நீங்கள் எப்படி உருவாக்குவது?

B2B விற்பனை மெதுவாக இருப்பது போலவும், சிக்கலானதாகவும், அச்சுறுத்துவதாகவும் உணரப்படலாம். ஆனால் சரியாகச் செய்தால், B2B விற்பனை கணிக்கக்கூடியதாகவும் நிதி பெற தகுதியுடையதாகவும் மாறும். இதெல்லாம் மீண்டும் மீண்டும் செய்யக்கூடிய ஒரு செயல்முறையைப் பொறுத்தது. இது தெளிவான ICP மற்றும் முறையான பைப்லைன் பற்றியது. ஒழுக்கமான ஃபனல் மேனேஜ்மென்ட் அவசியம். இதில் தேர்ச்சி பெற்ற நிறுவனர்கள் பணத்தை வீணாக்காமல் ஆரம்பகால வாடிக்கையாளர்களைப் பெறுகிறார்கள். B2B விற்பனை என்பது மந்திரம் அல்ல. அது ஒரு அமைப்பு.

[Sramana Mitra-வின் Digital Mind AI Mentor-இல் லாக் இன் செய்யவும்.](#)

உங்கள் பிட்ச் டெக்கை பதிவேற்றவும் அல்லது உங்கள் எலிவேட்டர் பிட்ச்சை ஒட்டவும்.

பின்னர் பின்வரும் கேள்விகளை ஒவ்வொன்றாகக் கேட்கவும்:

1. “எனது B2B விற்பனை உத்தியில் எனக்கு வழிகாட்டுங்கள்.”

Your B2B sales aren't predictable until they are repeatable. How do you build a disciplined, fundable sales system?

B2B sales can feel slow. Complex. Intimidating. But done right, B2B sales can become predictable and fundable. It is all about a repeatable process. It's about clear ICP. Clean pipeline. Disciplined funnel management. Founders who master this win early customers without burning cash. B2B sales is not magic. It's a system.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. “Guide me on my B2B sales strategy.”
2. “How do I define my ideal customer profile?”
3. “What outreach approach works best for my segment?”
4. “How should I structure my sales pipeline and follow-ups?”
5. “What early KPIs prove B2B traction?”
6. “How can 1Mby1M help me build a repeatable B2B sales engine?”
7. “What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7.

2. “எனது ஐடியல் கஸ்டமர்
ப்ரொஃபைலை (ICP) நான் எப்படி
வரையறுப்பது?”

Let's build your B2B sales engine, step by
step.

3. “எனது பிரிவிற்கு எந்த
அணுகுமுறை சிறப்பாகச்
செயல்படும்?”

4. “எனது விற்பனை பைப்லைன்
மற்றும் ஃபாலோ-அப்களை நான்
எப்படி அமைக்க வேண்டும்?”

5. “எந்த ஆரம்பகால KPI-கள் B2B
டிராக்ஷனை நிரூபிக்கின்றன?”

6. “மீண்டும் மீண்டும்
செய்யக்கூடிய B2B விற்பனை
இயந்திரத்தை உருவாக்க 1Mby1M
எனக்கு எப்படி உதவும்?”

7. “1Mby1M-இல் சேர எவ்வளவு
செலவாகும்? அவர்கள் எவ்வளவு
பங்குகளை கட்டணமாகக்
கேட்கிறார்கள்?”

AI மெண்டர் உங்களுக்கு
அவசியமானவற்றை விளக்கி
உங்களுடன் உரையாடும்.

ஏதேனும் விளக்கம்
தேவைப்பட்டால் கேட்கவும்.
எங்கள் AI மெண்டர் தனிப்பட்டது.
பாதுகாப்பானது. 24/7 நேரமும்
கிடைக்கும்.

உங்கள் B2B விற்பனை
இயந்திரத்தை படிப்படியாக
உருவாக்குவோம்.