

ยอดขาย B2B ของคุณจะยังไม่สามารถคาดการณ์ได้จนกว่ามันจะสามารถทำซ้ำได้ คุณจะสร้างระบบการขายที่มีวินัยและพร้อมรับเงินทุนได้อย่างไร?

ยอดขาย B2B อาจรู้สึกว่าย่ำช้า ชับซ้อน น่าหวั่นใจ แต่ถ้าทำอย่างถูกต้อง ยอดขาย B2B จะสามารถคาดการณ์ได้และพร้อมรับเงินทุน ทุกอย่างขึ้นอยู่กับกระบวนการที่ทำซ้ำได้ มันเกี่ยวกับ ICP ที่ชัดเจน ไปป์ไลน์ที่สะอาด การบริหารจัดการกรวยการขายอย่างมีวินัย ผู้ก่อตั้งที่เชี่ยวชาญสิ่งนี้จะชนะใจลูกค้ากลุ่มแรกๆ ได้โดยไม่ต้องเผาเงินสด ยอดขาย B2B ไม่ใช่เรื่องมหัศจรรย์ มันคือระบบ

[เข้าสู่ระบบ Digital Mind AI Mentor ของ Sramana Mitra](#)

อัปโหลด pitch deck ของคุณหรือวาง elevator pitch ของคุณ

จากนั้นถามคำถามต่อไปนี้ทีละข้อ:

1. “ช่วยแนะนำฉันเกี่ยวกับกลยุทธ์การขายแบบ B2B หน่อย”
2. “ฉันจะกำหนดโปรไฟล์ลูกค้าในอุดมคติของฉันได้อย่างไร?”
3. “แนวทางการเข้าหาลูกค้าแบบใดที่ได้ผลดีที่สุดสำหรับเซกเมนต์ของฉัน?”
4. “ฉันควรจัดโครงสร้างไปป์ไลน์การขายและการติดตามผลอย่างไร?”
5. “KPI ในช่วงแรกๆ อะไรบ้างที่พิสูจน์ถึงความต้องการในตลาดแบบ B2B?”
6. “1Mby1M จะช่วยฉันสร้างเครื่องยนต์การขายแบบ B2B ที่ทำซ้ำได้ได้อย่างไร?”
7. “การเข้าร่วม 1Mby1M มีค่าใช้จ่ายเท่าไร? พวกเขาคิดส่วนแบ่งหุ้นเท่าไร?”

AI Mentor จะนำคุณผ่านสิ่งจำเป็นต่างๆ และสนทนากับคุณ

สอบถามข้อสงสัยได้เลย AI Mentor ของเรามีความเป็นส่วนตัว ปลอดภัย พร้อมใช้งานตลอด 24 ชั่วโมงทุกวัน มาสร้างเครื่องยนต์การขายแบบ B2B ของคุณทีละขั้นตอนกันเถอะ

Your B2B sales aren't predictable until they are repeatable. How do you build a disciplined, fundable sales system?

B2B sales can feel slow. Complex. Intimidating. But done right, B2B sales can become predictable and fundable. It is all about a repeatable process. It's about clear ICP. Clean pipeline. Disciplined funnel management. Founders who master this win early customers without burning cash. B2B sales is not magic. It's a system.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. “Guide me on my B2B sales strategy.”
2. “How do I define my ideal customer profile?”
3. “What outreach approach works best for my segment?”
4. “How should I structure my sales pipeline and follow-ups?”
5. “What early KPIs prove B2B traction?”
6. “How can 1Mby1M help me build a repeatable B2B sales engine?”
7. “What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you.

Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7.

Let's build your B2B sales engine, step by step.