

سیلز اس وقت تک قابلِ پیش گوئی نہیں B2B آپ کی نہ ہوں۔ (repeatable) ہیں جب تک کہ وہ قابلِ تکرار آپ ایک منظم، فنڈنگ کے قابلِ سیلز سسٹم کیسے بناتے ہیں؟

سیلز سسٹم محسوس ہو سکتی ہیں۔ پیچیدہ۔ B2B ڈراؤنی۔ لیکن اگر صحیح طریقے سے کیا جائے تو سیلز قابلِ پیش گوئی اور فنڈنگ کے قابلِ بن B2B سکتی ہیں۔ یہ سب ایک قابلِ تکرار عمل کے بارے میں کے بارے میں ہے۔ صاف پائپ ICP ہے۔ یہ واضح لائن۔ منظم فنل مینجمنٹ۔ وہ بانی جو اس میں مہارت حاصل کر لیتے ہیں وہ نقد رقم جلانے بغیر ابتدائی سیلز جادو نہیں ہے۔ یہ ایک B2B گاہک جیت لیتے ہیں۔ نظام ہے۔

[Sramana Mitra کے Digital Mind AI Mentor](#)
میں لاگ ان کریں۔

اپنا پچ ڈیک اپ لوڈ کریں یا اپنی ایلویوٹر پچ پیسٹ کریں۔
پھر درج ذیل سوالات ایک ایک کر کے پوچھیں

1. سیلز حکمت عملی پر میری B2B میری "رہنمائی کریں۔"
2. کی (ICP) میں اپنے آئیڈیل کسٹمر پروفائل "وضاحت کیسے کروں؟"
3. میرے سیگمنٹ کے لیے کون سا آؤٹ ریچ "طریقہ بہترین کام کرتا ہے؟"
4. مجھے اپنی سیلز پائپ لائن اور فالو اپس کو "کس طرح ترتیب دینا چاہیے؟"
5. ٹریکشن کو B2B KPIs کون سے ابتدائی "ثابت کرتے ہیں؟"
6. "1Mby1M ایک قابلِ تکرار B2B سیلز انجن بنانے میں میری کیسے مدد کر سکتا ہے؟"
7. "1Mby1M میں شامل ہونے کی لاگت کیا ہے؟ وہ کتنی ایکویٹی لیتے ہیں؟"

مینٹر آپ کو ضروری امور سے آگاہ کرے گا اور AI آپ کے ساتھ مکالمہ کرے گا۔

مینٹر AI کسی بھی وضاحت کے لیے پوچھیں۔ ہمارا نجی ہے۔ محفوظ ہے۔ 24/7 دستیاب ہے۔

سیلز انجن بنائیں۔ B2B آئیے قدم بہ قدم آپ کا

Your B2B sales aren't predictable until they are repeatable. How do you build a disciplined, fundable sales system?

B2B sales can feel slow. Complex. Intimidating. But done right, B2B sales can become predictable and fundable. It is all about a repeatable process. It's about clear ICP. Clean pipeline. Disciplined funnel management. Founders who master this win early customers without burning cash. B2B sales is not magic. It's a system.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. "Guide me on my B2B sales strategy."
2. "How do I define my ideal customer profile?"
3. "What outreach approach works best for my segment?"
4. "How should I structure my sales pipeline and follow-ups?"
5. "What early KPIs prove B2B traction?"
6. "How can 1Mby1M help me build a repeatable B2B sales engine?"
7. "What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?"

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7.

Let's build your B2B sales engine, step by step.