

ഉപഭോക്താക്കൾ പണം നൽകുന്നത് വരെ നിങ്ങളുടെ സ്റ്റാർട്ടപ്പ് ഫണ്ടിംഗിന് അർഹമല്ല. ഓഹരി വിട്ടുനൽകാതെ തന്നെ സർവീസുകൾ എങ്ങനെ നിങ്ങൾക്ക് പ്രാരംഭ മൂലധനം നൽകും?

സർവീസുകൾ ഒരു ശ്രദ്ധതിരിക്കലല്ല. അവ ഒരു സീഡ് ഫണ്ടിംഗ് എഞ്ചിനാണ്. പക്ഷേ, ഓഹരി നൽകുന്നതിന് പകരം, നിങ്ങൾ ഉപഭോക്താവിന്റെ പണം (വരുമാനം) ഉപയോഗിച്ചാണ് ഫണ്ട് ചെയ്യുന്നത്.

സർവീസുകൾ നിങ്ങളെ നേരത്തെ തന്നെ വരുമാനം നേടാനും പ്രശ്നം വാലിഡേറ്റ് ചെയ്യാനും ഓഹരി വിട്ടുനൽകാതെ പ്രൊഡക്ട് നിർമ്മിക്കുന്നത് വരെ പിടിച്ചുനിൽക്കാനും സഹായിക്കുന്നു.

[ശ്രമണ മിത്രയുടെ Digital Mind AI Mentor-ൽ ലോഗിൻ ചെയ്യുക.](#)

നിങ്ങളുടെ പിച്ച് ഡെക്ക് അപ്ലോഡ് ചെയ്യുക അല്ലെങ്കിൽ എലിവേറ്റർ പിച്ച് പേസ്റ്റ് ചെയ്യുക.

തുടർന്ന് താഴെ പറയുന്ന ചോദ്യങ്ങൾ ഓരോന്നായി ചോദിക്കുക:

1. “സർവീസുകൾ ഉപയോഗിച്ച് എനിക്ക് എങ്ങനെ എന്റെ പ്രൊഡക്ട് സ്റ്റാർട്ടപ്പിനെ ബൂട്ട്സ്ട്രാപ്പ് ചെയ്യാം?”
2. “ഏത് സർവീസ് മോഡലാണ് എന്റെ പ്രൊഡക്ട് കാഴ്ചപ്പാടിന് അനുയോജ്യം?”
3. “ഒരു സർവീസ് കമ്പനി മാത്രമായി

Your startup isn't fundable until customers pay. How can services seed you without giving up equity?

Services are not a distraction. They are a seed funding engine. Except, instead of equity, you are funding with customer money, aka revenue.

Services let you bring in revenue early, validate the problem, and stay alive long enough to build the product without giving up equity.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. “How can I bootstrap my product startup using services?”
2. “What service model aligns with my product vision?”
3. “How do I avoid getting stuck as a services company?”
4. “What milestones should I hit before transitioning to product revenue?”
5. “How can 1Mby1M help me design a hybrid services-to-product strategy?”
6. “What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Let's get going.

കുടുങ്ങിപ്പോകാതിരിക്കാൻ
ഞാൻ എന്തുചെയ്യണം?”

4. “പ്രൊഡക്ട് വരുമാനത്തിലേക്ക്
മാറുന്നതിന് മുമ്പ് ഞാൻ ഏത്
ലക്ഷ്യങ്ങൾ കൈവരിക്കണം?”

5. “ഒരു ഹൈബ്രിഡ്
സർവീസ്-ടു-പ്രൊഡക്ട് തന്ത്രം
രൂപകൽപ്പന ചെയ്യാൻ 1Mby1M
എന്നെ എങ്ങനെ സഹായിക്കും?”

6. “1Mby1M-ൽ ചേരുന്നതിന് എത്ര
ചിലവാകും? അവർ എത്ര
ഓഹരിയാണ് ഈടാക്കുന്നത്?”

AI മെന്റർ പ്രധാന
കാര്യങ്ങളിലൂടെ നിങ്ങളെ
നയിക്കുകയും നിങ്ങളോട്
സംവദിക്കുകയും ചെയ്യും.
എന്തെങ്കിലും വ്യക്തത
വേണമെങ്കിൽ ചോദിക്കുക.
ഞങ്ങളുടെ AI മെന്റർ
സ്വകാര്യവും സുരക്ഷിതവുമാണ്.
57 ഭാഷകളിൽ 24/7 ലഭ്യമാണ്.

നമുക്ക് തുടങ്ങാം.