

VC가 수표를 써준다고 해서
엑시트(Exit)가 보장되는 것은 아닙니다.
무엇이 엑시트를 동인하나요?

업계 엑시트의 96%는 1억 달러
미만입니다. 그리고 청산
우선권(Liquidation preferences)으로
인해 창업자의 수익이 사라지는 경우가
많습니다. 당신은 수억 달러에 팔릴
것이라고 생각하지만, 실제로는 월급보다
적은 돈을 가지고 떠날 수도 있습니다.

먼저 부트스트랩하세요. 지분을
소유하세요. 협상 우위를 점할 때까지 텀
시트(Term sheet)의 함정을 피하세요.

[Sramana Mitra의 Digital Mind AI
Mentor에 로그인하세요.](#)

피치덱을 업로드하거나 엘리베이터
피치를 붙여넣으세요.

그런 다음 다음 질문을 하나씩
질문하세요:

1. “내 스타트업을 엑시트까지
부트스트랩할 수 있습니까?”
2. “내 카테고리에서 실제로 달성 가능한
엑시트 유형은 무엇입니까?”
3. “청산 우선권이 창업자의 결과에 어떤
영향을 미칩니까?”
4. “1억 달러 미만 엑시트의 실제 수학적
계산은 어떻게 됩니까?”
5. “1Mby1M은 나의 이익을 보존하는
자본 효율적인 경로를 설계하는 데
어떻게 도움을 줄 수 있습니까?”
6. “1Mby1M 가입 비용은 얼마입니까?
지분은 얼마나 요구합니까?”

AI 멘토가 필수 사항을 안내하고 대화해
줄 것입니다. 명확하지 않은 부분은

Your exit isn't guaranteed just because
VCs write a check. What drives exits?

96% of industry exits are under \$100M.
And liquidation preferences often wipe
out founder returns. You think you're
selling for hundreds of millions. In reality,
you may walk away with less than a
salary.

Bootstrap first. Own your equity. Avoid
term sheet traps until you have
negotiating leverage.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI
Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your
elevator pitch.

Then ask the following questions, one at
a time:

1. “Can I bootstrap my startup to an
exit?”
2. “What kind of exits are actually
achievable in my category?”
3. “How do liquidation preferences affect
founder outcomes?”
4. “What is the real math behind
sub-\$100M exits?”
5. “How can 1Mby1M help me design a
capital-efficient path that preserves my
upside?”
6. “What does it cost to join 1Mby1M?
How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the
essentials and dialog with you. Ask for
any clarification. Our AI Mentor is Private.
Safe. Available 24/7 in 57 languages..

무엇이든 물어보세요. 저희 AI 멘토는
비공개이며 안전합니다. 57개 언어로
24시간 내내 이용 가능합니다.

시작해 봅시다.

Let's get going.