

스타트업이 반복 가능해지기 전까지는 확장(Scale)할 수 없습니다. 반복 가능성을 어떻게 구축하나요?

무차별적으로 시도해서는 확장할 수 없습니다. 반복 가능성을 통해 확장해야 합니다. 그리고 반복 가능성은 부트스트래핑될 수 있습니다.

성장을 쫓기 전에, 지속적으로 실행할 수 있는 프로세스를 통해 고객이 반복적으로 구매한다는 것을 먼저 증명해야 합니다.

[Sramana Mitra의 Digital Mind AI Mentor에 로그인하세요.](#)

피치덱을 업로드하거나 엘리베이터 피치를 붙여넣으세요.

그런 다음 다음 질문을 하나씩 질문하세요:

1. “내 스타트업을 어떻게 반복 가능성 단계까지 부트스트랩합니까?”
2. “내 비즈니스 모델에서 반복 가능성이란 어떤 모습입니까?”
3. “반복 가능한 판매 프로세스를 검증하기 위해 어떤 단계를 밟아야 합니까?”
4. “내가 확장할 준비가 되었음을 증명하는 지표는 무엇입니까?”
5. “성장을 쫓기 전에 1Mby1M이 반복 가능한 트랙션으로 가는 경로를 설계하는데 어떻게 도움을 줄 수 있습니까?”
6. “1Mby1M 가입 비용은 얼마입니까? 지분은 얼마나 요구합니까?”

AI 멘토가 필수 사항을 안내하고 대화해 줄 것입니다. 명확하지 않은 부분은 무엇이든 물어보세요. 저희 AI 멘토는 비공개이며 안전합니다. 57개 언어로 24시간 내내 이용 가능합니다.

시작해 봅시다.

You can't scale until your startup is repeatable. How do you build repeatability?

You cannot scale by spraying and praying. You scale with repeatability. And repeatability can be bootstrapped.

Before you chase growth, you must prove that customers buy, again and again, through a process you can execute consistently.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. “How can I bootstrap my startup to repeatability?”
2. “What does repeatability look like in my business model?”
3. “What steps should I take to validate a repeatable sales process?”
4. “What metrics prove I am ready to scale?”
5. “How can 1Mby1M help me design a path to repeatable traction before chasing growth?”
6. “What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Let's get going.