

在你的初創公司具備可複製性之前，你是無法進行規模化的。你該如何建立可複製性？

你不能靠「廣撒網看運氣」的方式來實現規模化。你需要依靠可複製性來規模化。而可複製性是可以透過自食其力來建立的。

在追求增長之前，你必須先證明客戶會透過一個你可以持續執行的流程，一次又一次地購買你的產品或服務。

[登入 Sramana Mitra 的 Digital Mind AI 導師系統。](#)

上傳你的創業企劃書或貼上你的電梯簡報。

然後依次提出以下問題（每次一個）：

1. 「我如何透過自食其力帶領我的初創公司達到具備可複製性的階段？」
2. 「在我的商業模式中，可複製性看起來是怎樣的？」
3. 「我應該採取哪些步驟來驗證一個可複製的銷售流程？」
4. 「哪些指標可以證明我已經準備好進行規模化？」
5. 「在追求增長之前，1Mby1M 如何幫助我規劃一條通往可複製牽引力的路徑？」
6. 「加入 1Mby1M 的費用是多少？他們收取多少股權？」

AI 導師將帶領你了解基本要領並與你進行對話。如有任何不明白的地方，歡迎隨時提問。我們的 AI 導師是私密、安全，且提供 57 種語言、全年無休的服務。

我們出發吧。

You can't scale until your startup is repeatable. How do you build repeatability?

You cannot scale by spraying and praying. You scale with repeatability. And repeatability can be bootstrapped.

Before you chase growth, you must prove that customers buy, again and again, through a process you can execute consistently.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. "How can I bootstrap my startup to repeatability?"
2. "What does repeatability look like in my business model?"
3. "What steps should I take to validate a repeatable sales process?"
4. "What metrics prove I am ready to scale?"
5. "How can 1Mby1M help me design a path to repeatable traction before chasing growth?"
6. "What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?"

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Let's get going.