

VC 追求的是超高速增長：在 5 至 7 年內從 0 做到 1 億美元。你該如何加速？

自食其力能讓你跳出那個高壓鍋環境去進行驗證。驗證之後的速度才是真正的速度。

當基本功（定位、市場細分、定價、可複製性）足夠扎實時，自食其力的創業項目也可以實現很好的加速。

當這些要素都發揮作用時，發展速度就會變得可持續，而不是爆發後隨即崩潰。

更絕對不會是走走停停、勉力維持的狀態。

[登入 Sramana Mitra 的 Digital Mind AI 導師系統。](#)

上傳你的創業企劃書或貼上你的電梯簡報。

然後依次提出以下問題（每次一個）：

1. 「我如何透過自食其力帶領我的初創公司提升速度？」
2. 「在我目前的模式中，是什麼在阻礙速度？」
3. 「我是否需要更好的市場細分、更好的定價，還是更精準的價值主張？」
4. 「在我所屬的類別中，可持續的速度看起來是怎樣的？」
5. 「1Mby1M 如何幫助我規劃一條具備資本效率且不受時間線限制的增長路徑？」
6. 「加入 1Mby1M 的費用是多少？他們收取多少股權？」

AI 導師將帶領你進行分析並與你進行對話。

如有任何不明白的地方，歡迎隨時提問。我們的 AI 導師是私密、安全，且提供 57 種語言、全年無休的服務。

我們出發吧。

VCs chase hypergrowth: 0 to \$100M in 5-7 years. How can you accelerate?

Bootstrapping lets you validate outside that pressure cooker. Velocity *after* validation is real velocity.

Bootstrapped ventures can accelerate nicely when the fundamentals are solid: positioning, segmentation, pricing, repeatability.

When those work, velocity becomes sustainable, not explosive, then collapsing.

And certainly not chugging along in fits and starts.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. "How can I bootstrap my startup to velocity?"
2. "What is blocking velocity in my current model?"
3. "Do I need better segmentation, better pricing, or a tighter value prop?"
4. "What does sustainable velocity look like in my category?"
5. "How can 1Mby1M help me design a capital-efficient, timeline-free path to growth?"
6. "What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?"

The AI Mentor will walk you through the analysis and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is

Private. Safe. Available 24/7 in 57  
languages.

Let's get going.