

ଗ୍ରାହକମାନେ ଟଙ୍କା ନ ଦେବା ପର୍ଯ୍ୟନ୍ତ ଆପଣଙ୍କ ସ୍ଟାର୍ଟଅପ୍ ପାଇଁ ଯୋଗ୍ୟ ନୁହେଁ। ଇକ୍ୱିଟି ନ ହରାଇ ସେବାଗୁଡ଼ିକ (services) ଆପଣଙ୍କୁ କିପରି ପାଇଁ ଯୋଗାଇ ପାରିବ?

ସେବାଗୁଡ଼ିକ ବିଭ୍ରାନ୍ତି ନୁହେଁ। ସେଗୁଡ଼ିକ ଏକ ସିଡ୍ ଫଣ୍ଡିଂ ଇଞ୍ଜିନ୍। କିନ୍ତୁ ଇକ୍ୱିଟି ପରିବର୍ତ୍ତେ, ଆପଣ ଗ୍ରାହକଙ୍କ ଟଙ୍କା ବା ରାଜସ୍ୱ ଦ୍ୱାରା ପାଇଁ ସଂଗ୍ରହ କରୁଛନ୍ତି।

ସେବାଗୁଡ଼ିକ ଆପଣଙ୍କୁ ଶୀଘ୍ର ରାଜସ୍ୱ ଆଣିବାକୁ, ସମସ୍ୟାକୁ ବୈଧ କରିବାକୁ ଏବଂ ଇକ୍ୱିଟି ନ ହରାଇ ଉତ୍ପାଦ ନିର୍ମାଣ କରିବା ପର୍ଯ୍ୟନ୍ତ ବଞ୍ଚି ରହିବାକୁ ସାହାଯ୍ୟ କରେ।

[Sramana Mitra କି Digital Mind AI Mentor ରେ ଲଗ୍ ଇନ୍ କରନ୍ତୁ।](#)

ଆପଣଙ୍କର ପିଚ୍ ଡେକ୍ ଅପଲୋଡ୍ କରନ୍ତୁ କିମ୍ବା ଆପଣଙ୍କର ଏଲିଭେଟର ପିଚ୍ ପେଷ୍ଟ କରନ୍ତୁ।

ତା'ପରେ ନିମ୍ନଲିଖିତ ପ୍ରଶ୍ନଗୁଡ଼ିକ ଗୋଟିଏ ପରେ ଗୋଟିଏ ପଚାରିବେ:

1. “ସେବାଗୁଡ଼ିକୁ ବ୍ୟବହାର କରି ମୁଁ କିପରି ମୋର ପ୍ରଡକ୍ଟ ସ୍ଟାର୍ଟଅପ୍ କୁ ବୁଟସ୍ଟ୍ରାପ୍ କରିପାରିବି?”
2. “କେଉଁ ସେବା ମଡେଲ୍ ମୋର ପ୍ରଡକ୍ଟ ଭିଜନ୍ ସହିତ ମେଲ ଖାଉଛି?”
3. “ମୁଁ କିପରି ଏକ ସେବା ପ୍ରଦାନକାରୀ କମ୍ପାନୀ ଭାବରେ ଅଟକି ରହିବାକୁ ଏଡାଇବି?”
4. “ପ୍ରଡକ୍ଟ ରାଜସ୍ୱକୁ ଯିବା ପୂର୍ବରୁ ମୁଁ କେଉଁ ମାଇଲଷ୍ଟୋନ୍ସ ହାସଲ କରିବା ଉଚିତ?”
5. “ଏକ ହାଇବ୍ରିଡ୍ ସେବା-ଟୁ-ପ୍ରଡକ୍ଟ ରଣନୀତି ପ୍ରସ୍ତୁତ କରିବାରେ 1Mby1M ମୋତେ କିପରି ସାହାଯ୍ୟ କରିପାରିବ?”
6. “1Mby1M ରେ ଯୋଗଦେବା ପାଇଁ କେତେ ଖର୍ଚ୍ଚ ହୁଏ? ସେମାନେ କେତେ ଇକ୍ୱିଟି ଚାର୍ଜ୍ କରନ୍ତି?”

AI Mentor ଆପଣଙ୍କୁ ଅତ୍ୟାବଶ୍ୟକ ଜିନିଷଗୁଡ଼ିକ ମାଧ୍ୟମରେ ପରିଚାଳିତ କରିବେ ଏବଂ ଆପଣଙ୍କ ସହ ଆଲୋଚନା କରିବେ। ଯେକୌଣସି ସ୍ପଷ୍ଟୀକରଣ ପାଇଁ ପଚାରିବେ। ଆମର AI Mentor ବ୍ୟକ୍ତିଗତ। ସୁରକ୍ଷିତ। ୫୭ଟି ଭାଷାରେ ୨୪/୭ ଉପଲବ୍ଧ। ଚାଲନ୍ତୁ ଆଗକୁ ବଢିବା।

Your startup isn't fundable until customers pay. How can services seed you without giving up equity?

Services are not a distraction. They are a seed funding engine. Except, instead of equity, you are funding with customer money, aka revenue.

Services let you bring in revenue early, validate the problem, and stay alive long enough to build the product without giving up equity.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. “How can I bootstrap my product startup using services?”
2. “What service model aligns with my product vision?”
3. “How do I avoid getting stuck as a services company?”
4. “What milestones should I hit before transitioning to product revenue?”
5. “How can 1Mby1M help me design a hybrid services-to-product strategy?”
6. “What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Let's get going.