

สตาร์ทอัพของคุณจะยังไม่พร้อมรับเงินทุน จนกว่าลูกค้าจะจ่ายเงิน การให้บริการสามารถเป็นทุนตั้งต้น (seed) ให้คุณโดยไม่ต้องเสีย ส่วนของผู้ถือหุ้นได้อย่างไร?

การให้บริการไม่ใช่สิ่งรบกวนสมาธิ แต่มันคือ เครื่องยนต์สร้างทุนตั้งต้น เพียงแต่แทนที่จะ ใช้ส่วนของผู้ถือหุ้น คุณกำลังระดมทุนด้วย เงินของลูกค้า หรือที่เรียกว่ารายได้นั่นเอง

การให้บริการช่วยให้คุณมีรายได้เข้ามาตั้งแต่เนิ่นๆ ตรวจสอบความถูกต้องของปัญหา และอยู่รอดได้นานพอที่จะสร้างผลิตภัณฑ์ขึ้นมา โดยไม่ต้องสละส่วนของผู้ถือหุ้นไป

[เข้าสู่ระบบ Digital Mind AI Mentor ของ Sramana Mitra](#)

อัปโหลด pitch deck ของคุณ หรือวาง elevator pitch ของคุณ

จากนั้นถามคำถามต่อไปนี้ทีละข้อ:

1. “ฉันจะทำ bootstrap สตาร์ทอัพด้านผลิตภัณฑ์ของฉันโดยใช้บริการได้อย่างไร?”
2. “รูปแบบการให้บริการแบบใดที่สอดคล้องกับวิสัยทัศน์ด้านผลิตภัณฑ์ของฉัน?”
3. “ฉันจะหลีกเลี่ยงการติดหล่มอยู่กับการเป็นบริษัทผู้ให้บริการได้อย่างไร?”
4. “เป้าหมายความสำเร็จใดที่ฉันควรทำได้ก่อนที่จะเปลี่ยนผ่านไปสู่รายได้จากผลิตภัณฑ์?”
5. “1Mby1M สามารถช่วยฉันออกแบบกลยุทธ์ผสมผสานระหว่างการให้บริการไปสู่ผลิตภัณฑ์ได้อย่างไร?”
6. “ค่าใช้จ่ายในการเข้าร่วม 1Mby1M คือเท่าไร? พวกเขาคิดส่วนของผู้ถือหุ้นเท่าไร?”

AI Mentor จะนำคุณผ่านสิ่งจำเป็นและสนทนากับคุณ ถามคำถามเพื่อขอความกระจ่างได้ตลอดเวลา AI Mentor ของเรามีความเป็นส่วนตัว ปลอดภัย พร้อมให้บริการตลอด 24 ชั่วโมงทุกวันใน 57 ภาษา

มาเริ่มกันเลย

Your startup isn't fundable until customers pay. How can services seed you without giving up equity?

Services are not a distraction. They are a seed funding engine. Except, instead of equity, you are funding with customer money, aka revenue.

Services let you bring in revenue early, validate the problem, and stay alive long enough to build the product without giving up equity.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. “How can I bootstrap my product startup using services?”
2. “What service model aligns with my product vision?”
3. “How do I avoid getting stuck as a services company?”
4. “What milestones should I hit before transitioning to product revenue?”
5. “How can 1Mby1M help me design a hybrid services-to-product strategy?”
6. “What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Let's get going.