

투자자들은 하향식(Top-down) TAM을 믿지 않습니다. 그들은 무엇을 믿을까요?

창업자들은 종종 구글 검색을 통해 TAM을 찾습니다. 그리고 그 TAM 수치는 순전한 환상입니다. 투자자들은 그것을 꿰뚫어 볼 것입니다.

진정한 TAM은 세분화, 비즈니스 모델, 가격 모델을 바탕으로 상향식(Bottom-up)으로 구축됩니다.

[Sramana Mitra의 Digital Mind AI Mentor에 로그인하세요.](#)

피치덱을 업로드하거나 엘리베이터 피치를 붙여넣으세요. 그런 다음 다음 질문을 하나씩 질문하세요:

1. “내 스타트업의 상향식 TAM은 얼마입니까?”
2. “나의 세분화가 올바릅니까?”
3. “TAM을 신뢰성 있게 계산할 만큼 ICP를 정밀하게 정의하고 있습니까?”
4. “나의 가격 모델이 현실적인 수익 축적을 뒷받침합니까?”
5. “투자자와 대화하기 전에 1Mby1M이 방어 가능한 TAM을 개발하는 데 도움을 줄 수 있습니까?”
6. “1Mby1M 가입 비용은 얼마입니까? 지분은 얼마나 요구합니까?”
7. “나의 TAM이 너무 작습니다. 저의 옵션은 무엇입니까?”

AI 멘토가 필수 사항을 안내하고 대화해 줄 것입니다. 명확하지 않은 부분은 무엇이든 물어보세요. 저희 AI 멘토는 비공개이며 안전합니다. 57개 언어로 24시간 내내 이용 가능합니다.

전략을 날카롭게 다듬는 데 활용하세요.

Investors don't buy top-down TAMs. What do they buy?

Founders often find their TAM by Google search. And those TAM numbers are pure fantasy. Investors will see that.

A real TAM is built bottom-up - with segmentation, business model, and pricing model.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. “What is the bottom-up TAM for my startup?”
2. “Is my segmentation correct?”
3. “Am I defining my ICP precisely enough to compute TAM credibly?”
4. “Does my pricing model support a realistic revenue build-up?”
5. “Can 1Mby1M help me develop a defensible TAM before speaking to investors?”
6. “What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”
7. “My TAM is too small. What are my options?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Use it to sharpen your strategy.