

ደንበኞች እስካልገዙ ድረስ የአቀማመጥ (positioning) ስራዎ ስህተት ነው። እንዲገዙ የሚያደርጋቸው ምንድን ነው?

አቀማመጥ ማለት እርስዎ የሚገነቡት ነገር አይደለም። ገበያው እርስዎ የገነቡትን ነገር እንዴት እንደሚረዳው ነው።

ግልጽ አቀማመጥ ከሌለ ታሪክዎ ለደንበኞችም ሆነ ለባለሀብቶች ይፈርሳል።

[ወደ Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor ይግቡ።](#)

የፒች ዴክዎን ይስቀሉ ወይም የኤሌክትሮኒክስ ፒችዎን ይለጥፉ።

ከዚያ የሚከተሉትን ጥያቄዎች ሂሳብ በአንድ ይጠይቁ፡-

1. “የእኔን ስታርትአፕ እንዴት ማስቀመጥ እችላለሁ?”
2. “የችግሪ መግለጫ ግልጽ ነው?”
3. “ጥሩ የገበያ ክፍፍል እና ICP አለኝ?”
4. “የእሴት ሀሳቤ (value proposition) ትርጉም እንዲኖረው በቂ ልዩነት አለው?”
5. “ለደንበኞች ወይም ለባለሀብቶች ከመናገሪያ በፊት 1Mby1M አቀማመጤ እንዳስተካክል ሊረዳኝ ይችላል?”
6. “1Mby1Mን ለመቀላቀል ምን ያህል ያስከፍላል? ምን ያህል የባለቤትነት ድርሻ ይጠይቃል?”

የ AI Mentor ሙሰረታዊ ነገሮችን ያሳየዎታል እንዲሁም ከእርስዎ ጋር ይወያያል። ለማንኛውም ማብራሪያ ይጠይቁ። የእኛ AI Mentor የግል ነው። ደህንነቱ የተጠበቀ ነው። በቀን 24 ሰዓት በሳምንት 7 ቀናት በ57 ቋንቋዎች ይገኛል።

በደፈናው አይተኩሱ። ከ1Mby1M ጋር ኢላማ መምታትን ይማሩ።

Your positioning is wrong unless customers buy. What makes them buy?

Positioning is not what you build. It's how the market *understands* what you build.

Without crisp positioning, your story falls apart for customers and for investors.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. “How do I position my startup?”
2. “Is my problem statement clear?”
3. “Do I have a sharp segmentation and ICP?”
4. “Is my value proposition differentiated enough to matter?”
5. “Can 1Mby1M help me refine my positioning before I talk to customers or investors?”
6. “What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Do not spray and pray. Learn target shooting with 1Mby1M.