

গ্ৰাহকে ক্ৰয় নকৰালৈকে আপোনাৰ
পজিচনিং ভুল। তেওঁলোকক কিহে ক্ৰয়
কৰিবলৈ বাধ্য কৰে?

পজিচনিং মানে আপুনি কি গঢ়িছে সেয়া
নহয়। বজাৰে আপোনাৰ সৃষ্টিটোক কেনেকৈ
বুজি পাইছে সেয়াহে।

স্পষ্ট পজিচনিং নোহোৱাকৈ আপোনাৰ
কাহিনী গ্ৰাহক আৰু বিনিয়োগকাৰী উভয়ৰে
বাবে বিফল হ'ব।

[Sramana Mitra-ৰ Digital Mind AI
Mentor-ত লগ ইন কৰক।](#)

আপোনাৰ পিচ ডেক আপলোড কৰক বা
আপোনাৰ এলিভেটৰ পিচ পেষ্ট কৰক।

তাৰ পিছত তলত দিয়া প্ৰশ্নবোৰ এটা এটাকৈ
সোধক:

১. “মই মোৰ ষ্টাৰ্টআপক কেনেকৈ পজিচন
কৰিম?”

২. “মোৰ সমস্যাৰ বৰ্ণনাটো স্পষ্ট নেকি?”

৩. “মোৰ ওচৰত সঠিক ছেগমেণ্টেচন আৰু
আইচিপি আছেনে?”

৪. “মোৰ ভেলু প্ৰপোজিশ্বন (value
proposition) যথেষ্ট ব্যতিক্ৰমী নেকি?”

৫. “গ্ৰাহক বা বিনিয়োগকাৰীৰ সৈতে কথা
পতাৰ আগতে ১এমবাই১এম-এ মোৰ
পজিচনিং উন্নত কৰাত সহায় কৰিব
পাৰিবনে?”

৬. “১এমবাই১এম-ত যোগদান কৰিবলৈ খৰচ
কিমান? তেওঁলোকে কিমান ইকুইটি লয়?”

এআই মেণ্টৰগৰাকীয়ে আপোনাক
প্ৰয়োজনীয় কথাবোৰ বুজাই দিব আৰু
আপোনাৰ সৈতে কথা পাতিব। যিকোনো
স্পষ্টীকৰণ বিচাৰিব পাৰে। আমাৰ এআই
মেণ্টৰ ব্যক্তিগত। সুৰক্ষিত। ২৪/৭ সময়তে
৫৭টা ভাষাত উপলব্ধ।

লক্ষ্যহীনভাৱে কাম নকৰিব। এমবাই১এম-ৰ
সৈতে সঠিক লক্ষ্যভেদ কৰিবলৈ শিকক।

Your positioning is wrong unless
customers buy. What makes them buy?

Positioning is not what you build. It's how
the market *understands* what you build.

Without crisp positioning, your story falls
apart for customers and for investors.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI
Mentor.](#)

Upload your pitch deck or paste your
elevator pitch.

Then ask the following questions, one at
a time:

1. “How do I position my startup?”

2. “Is my problem statement clear?”

3. “Do I have a sharp segmentation and
ICP?”

4. “Is my value proposition differentiated
enough to matter?”

5. “Can 1Mby1M help me refine my
positioning before I talk to customers or
investors?”

6. “What does it cost to join 1Mby1M?
How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the
essentials and dialog with you. Ask for
any clarification. Our AI Mentor is Private.
Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Do not spray and pray. Learn target
shooting with 1Mby1M.