

গ্রাহকরা না কেনা পর্যন্ত আপনার পজিশনিং ভুল। কী কারণে তারা কেনে?

পজিশনিং আপনি কী তৈরি করছেন তা নয়। বরং বাজার আপনার তৈরি করা জিনিসটিকে কীভাবে বুঝছে, সেটাই হলো পজিশনিং।

সুস্পষ্ট পজিশনিং ছাড়া আপনার পরিকল্পনা গ্রাহক এবং বিনিয়োগকারী—উভয়ের কাছেই ব্যর্থ হবে।

[Sramana Mitra-র Digital Mind AI Mentor-এ লগ ইন করুন।](#)

আপনার পিচ ডেক আপলোড করুন অথবা আপনার এলিভেটর পিচটি পেস্ট করুন।

তারপর নিচের প্রশ্নগুলো একে একে জিজ্ঞাসা করুন:

১. “আমি কীভাবে আমার স্টার্টআপের পজিশনিং করব?”

২. “আমার প্রবলেম স্টেটমেন্ট কি স্পষ্ট?”

৩. “আমার কি সুনির্দিষ্ট সেগমেন্টেশন এবং ICP আছে?”

৪. “আমার ভ্যালু প্রপোজিশন কি যথেষ্ট আলাদা বা বৈচিত্র্যময়?”

৫. “গ্রাহক বা বিনিয়োগকারীদের সাথে কথা বলার আগে 1Mby1M কি আমার পজিশনিং পরিমার্জন করতে সাহায্য করতে পারে?”

৬. “1Mby1M-এ যোগ দিতে কত খরচ হয়? তারা কত শতাংশ ইকুইটি চার্জ করে?”

AI মেন্টর আপনাকে প্রয়োজনীয় বিষয়গুলো বুঝিয়ে দেবে এবং আপনার সাথে আলোচনা করবে। কোনো কিছু বুঝতে অসুবিধা হলে জিজ্ঞাসা করুন। আমাদের AI মেন্টর ব্যক্তিগত, নিরাপদ এবং ৫৭টি ভাষায় ২৪/৭ উপলব্ধ।

এলোপাথাড়ি চেষ্টা না করে 1Mby1M-এর সাথে সঠিক লক্ষ্যে পৌঁছাতে শিখুন।

Your positioning is wrong unless customers buy. What makes them buy?

Positioning is not what you build. It's how the market *understands* what you build.

Without crisp positioning, your story falls apart for customers and for investors.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. “How do I position my startup?”

2. “Is my problem statement clear?”

3. “Do I have a sharp segmentation and ICP?”

4. “Is my value proposition differentiated enough to matter?”

5. “Can 1Mby1M help me refine my positioning before I talk to customers or investors?”

6. “What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Do not spray and pray. Learn target shooting with 1Mby1M.