

જ્યાં સુધી ગ્રાહકો ખરીદે નહીં ત્યાં સુધી તમારું પોઝિશનિંગ ખોટું છે. તેમને શું ખરીદવા પ્રેરે છે?

પોઝિશનિંગ એ નથી જે તમે બનાવો છો. તે એ છે કે માર્કેટ તમે જે બનાવો છો તેને કેવી રીતે સમજે છે.

ચોક્કસ પોઝિશનિંગ વગર, તમારી વાર્તા ગ્રાહકો અને રોકાણકારો માટે વિખેરાઈ જાય છે.

[Sramana Mitra ની Digital Mind AI Mentor માં લોગ ઇન કરો.](#)

તમારી પિચ ડેક અપલોડ કરો અથવા તમારી એલિવેટર પિચ પેસ્ટ કરો.

પછી નીચેના પ્રશ્નો એક પછી એક પૂછો:

1. “હું મારા સ્ટાર્ટઅપને કેવી રીતે પોઝિશન કરું?”
2. “શું મારું પ્રોબ્લેમ સ્ટેટમેન્ટ સ્પષ્ટ છે?”
3. “શું મારી પાસે સ્પષ્ટ સેગમેન્ટેશન અને ICP છે?”
4. “શું મારી વેલ્યુ પ્રપોઝિશન પૂરતી અલગ છે?”
5. “ગ્રાહકો અથવા રોકાણકારો સાથે વાત કરતા પહેલાં શું 1Mby1M મને મારું પોઝિશનિંગ સુધારવામાં મદદ કરી શકે?”
6. “1Mby1M માં જોડાવા માટેનો ખર્ચ શું છે? તેઓ કેટલી ઇક્વિટી લે છે?”

AI મેન્ટર તમને આવશ્યક બાબતોમાં માર્ગદર્શન આપશે અને તમારી સાથે સંવાદ કરશે. કોઈપણ સ્પષ્ટતા માટે પૂછો. અમારું AI મેન્ટર ખાનગી છે. સુરક્ષિત છે. 57 ભાષાઓમાં 24/7 ઉપલબ્ધ છે.

અંધારામાં તીર ન ચલાવો. 1Mby1M સાથે ચોક્કસ નિશાન સાધતા શીખો.

Your positioning is wrong unless customers buy. What makes them buy?

Positioning is not what you build. It's how the market *understands* what you build.

Without crisp positioning, your story falls apart for customers and for investors.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. “How do I position my startup?”
2. “Is my problem statement clear?”
3. “Do I have a sharp segmentation and ICP?”
4. “Is my value proposition differentiated enough to matter?”
5. “Can 1Mby1M help me refine my positioning before I talk to customers or investors?”
6. “What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Do not spray and pray. Learn target shooting with 1Mby1M.