

고객이 구매하지 않는다면 당신의 포지셔닝은 잘못된 것입니다. 무엇이 그들을 구매하게 만드나요?

포지셔닝은 당신이 무엇을 만드느냐가 아닙니다. 시장이 당신이 만든 것을 어떻게 이해하느냐입니다.

명확한 포지셔닝 없이는 고객과 투자자 모두에게 당신의 이야기는 무너집니다.

[Sramana Mitra의 Digital Mind AI Mentor에 로그인하세요.](#)

피치덱을 업로드하거나 엘리베이터 피치를 붙여넣으세요.

그런 다음 다음 질문을 하나씩 질문하세요:

1. “내 스타트업을 어떻게 포지셔닝해야 합니까?”
2. “나의 문제 정의(Problem statement)가 명확합니까?”
3. “날카로운 세분화와 ICP를 가지고 있습니까?”
4. “나의 가치 제안이 중요하게 여겨질 만큼 충분히 차별화되어 있습니까?”
5. “고객이나 투자자와 대화하기 전에 1Mby1M이 포지셔닝을 다듬는 데 도움을 줄 수 있습니까?”
6. “1Mby1M 가입 비용은 얼마입니까? 지분은 얼마나 요구합니까?”

AI 멘토가 필수 사항을 안내하고 대화해 줄 것입니다. 명확하지 않은 부분은 무엇이든 물어보세요. 저희 AI 멘토는 비공개이며 안전합니다. 57개 언어로 24시간 내내 이용 가능합니다.

무차별적으로 시도하지 마세요. 1Mby1M과 함께 정밀 사격을 배우세요.

Your positioning is wrong unless customers buy. What makes them buy?

Positioning is not what you build. It's how the market *understands* what you build.

Without crisp positioning, your story falls apart for customers and for investors.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. “How do I position my startup?”
2. “Is my problem statement clear?”
3. “Do I have a sharp segmentation and ICP?”
4. “Is my value proposition differentiated enough to matter?”
5. “Can 1Mby1M help me refine my positioning before I talk to customers or investors?”
6. “What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Do not spray and pray. Learn target shooting with 1Mby1M.