

जबसम्म ग्राहकहरूले किन्दैनन्, तपाईंको पोजिसनिङ गलत छ। उनीहरूलाई के कुराले किन्न बाध्य बनाउँछ?

पोजिसनिङ तपाईंले के बनाउनुहुन्छ भन्ने होइन। बजारले तपाईंले बनाएको कुरालाई कसरी बुझ्छ भन्ने हो।

स्पष्ट पोजिसनिङ बिना, तपाईंको कथा ग्राहकहरू र लगानीकर्ताहरूका लागि फितलो हुन्छ।

[Sramana Mitra को Digital Mind AI Mentor मा लग्न हुनुहोस्।](#)

आफ्नो पिच डेक अपलोड गर्नुहोस् वा आफ्नो एलिभेटर पिच टाँस्नुहोस्।

त्यसपछि निम्न प्रश्नहरू एक-एक गरेर सोध्नुहोस्:

१. “म मेरो स्टार्टअपलाई कसरी पोजिसन गरूँ?”

२. “के मेरो समस्याको विवरण स्पष्ट छ?”

३. “के मसँग स्पष्ट सेगमेन्टेशन र ICP छ?”

४. “के मेरो भ्यालु प्रपोजिसन अर्थपूर्ण हुने गरी भिन्न छ?”

५. “के 1Mby1M ले मलाई ग्राहक वा लगानीकर्ताहरूसँग कुरा गर्नुअघि मेरो पोजिसनिङ परिष्कृत गर्न मद्दत गर्न सक्छ?”

६. “1Mby1M मा आबद्ध हुन कति खर्च लाग्छ? तिनीहरूले कति इक्विटी लिन्छन्?”

AI मेन्टरले तपाईंलाई आवश्यक कुराहरू बुझाउनेछ र तपाईंसँग संवाद गर्नेछ। कुनै पनि स्पष्टीकरणको लागि सोध्नुहोस्। हाम्रो AI मेन्टर निजी छ। सुरक्षित छ। ५७ भाषाहरूमा २४/७ उपलब्ध छ।

जथाभावी प्रयास नगर्नुहोस्। 1Mby1M सँग सही निशाना लगाउन सिक्नुहोस्।

Your positioning is wrong unless customers buy. What makes them buy?

Positioning is not what you build. It's how the market *understands* what you build.

Without crisp positioning, your story falls apart for customers and for investors.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. “How do I position my startup?”

2. “Is my problem statement clear?”

3. “Do I have a sharp segmentation and ICP?”

4. “Is my value proposition differentiated enough to matter?”

5. “Can 1Mby1M help me refine my positioning before I talk to customers or investors?”

6. “What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Do not spray and pray. Learn target shooting with 1Mby1M.