

การกำหนดตำแหน่งผลิตภัณฑ์ของคุณจะผิดพลาด เว้นแต่ลูกค้าจะซื้อสินค้า อะไรทำให้พวกเขาซื้อ?

การกำหนดตำแหน่งผลิตภัณฑ์ไม่ใช่สิ่งที่คุณสร้าง แต่มันคือวิธีที่ตลาดเข้าใจสิ่งที่คุณสร้างต่างหาก

หากไม่มีการกำหนดตำแหน่งผลิตภัณฑ์ที่ชัดเจน เรื่องราวของคุณก็จะไม่น่าเชื่อถือสำหรับลูกค้าและนักลงทุน

[เข้าสู่ระบบ Digital Mind AI Mentor ของ Sramana Mitra](#)

อัปโหลด pitch deck ของคุณหรือวาง elevator pitch ของคุณ

จากนั้นถามคำถามต่อไปนี้ทีละข้อ:

1. “ฉันจะกำหนดตำแหน่งผลิตภัณฑ์สตาร์ทอัพของฉันได้อย่างไร?”
2. “ค่าเฉลี่ยปัญหาของฉันชัดเจนหรือไม่?”
3. “ฉันมีการแบ่งส่วนตลาดและ ICP ที่ชัดเจนหรือไม่?”
4. “ข้อเสนอคุณค่าของฉันมีความแตกต่างมากพอที่จะดึงดูดความสนใจหรือไม่?”
5. “1Mby1M สามารถช่วยฉันปรับปรุงการกำหนดตำแหน่งผลิตภัณฑ์ก่อนที่จะพูดคุยกับลูกค้าหรือนักลงทุนได้หรือไม่?”
6. “ค่าใช้จ่ายในการเข้าร่วม 1Mby1M คือเท่าไร? พวกเขาคิดมูลค่าหุ้นเท่าไร?”

AI Mentor จะนำคุณผ่านสิ่งจำเป็นและสนทนากับคุณ ถามคำถามเพื่อความชัดเจนได้ทุกข้อ AI Mentor ของเราเป็นส่วนตัวปลอดภัย พร้อมให้บริการตลอด 24 ชั่วโมงทุกวันใน 57 ภาษา

อย่าหวานแหว่งอย่างไร้ทิศทาง เรียนรู้การยิงให้ตรงเป้าหมายกับ 1Mby1M

Your positioning is wrong unless customers buy. What makes them buy?

Positioning is not what you build. It's how the market *understands* what you build.

Without crisp positioning, your story falls apart for customers and for investors.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. “How do I position my startup?”
2. “Is my problem statement clear?”
3. “Do I have a sharp segmentation and ICP?”
4. “Is my value proposition differentiated enough to matter?”
5. “Can 1Mby1M help me refine my positioning before I talk to customers or investors?”
6. “What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Do not spray and pray. Learn target shooting with 1Mby1M.