

除非客戶買單，否則你的定位就是錯的。
是什麼促使他們購買？

定位不是你建立了什麼，而是市場如何理解你建立了什麼。

如果沒有清晰的定位，你的故事不論對客戶還是對投資人來說都會崩潰。

[登入 Sramana Mitra 的 Digital Mind AI 導師。](#)

上傳你的路演範本或貼上你的電梯演講。

然後逐一提出以下問題：

1. 「我該如何定位我的初創公司？」
2. 「我的問題陳述清晰嗎？」
3. 「我是否有明確的市場細分和理想客戶畫像 (ICP) ？」
4. 「我的價值主張是否足夠有差異性，從而產生影響？」
5. 「在與客戶或投資人談話之前，1Mby1M 能否幫助我完善我的定位？」
6. 「加入 1Mby1M 的費用是多少？他們收取多少股權？」

AI 導師將引導你了解核心要素並與你對話。有任何不明白的地方都可以要求澄清。我們的 AI 導師是私密、安全，且全年無休以 57 種語言提供服務。

不要盲目撒網。與 1Mby1M 一起學習精準打靶。

Your positioning is wrong unless customers buy. What makes them buy?

Positioning is not what you build. It's how the market *understands* what you build.

Without crisp positioning, your story falls apart for customers and for investors.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. "How do I position my startup?"
2. "Is my problem statement clear?"
3. "Do I have a sharp segmentation and ICP?"
4. "Is my value proposition differentiated enough to matter?"
5. "Can 1Mby1M help me refine my positioning before I talk to customers or investors?"
6. "What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?"

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Do not spray and pray. Learn target shooting with 1Mby1M.