

ระดมทุนเร็วเกินไปหรือเปล่า? คุณกำลังทำให้มูลค่าหุ้นลดลงมากเกินไป ผู้ก่อตั้งมักมองการระดมทุนในแง่ดีเกินไปจริง ในความเป็นจริง หุ้นในช่วงแรกมีราคาแพง มันเป็นเรื่องโง่เขลาที่จะยอมให้สัดส่วนความเป็นเจ้าของลดลงอย่างไม่ยั้งคิด

[เข้าสู่ระบบ Digital Mind AI Mentor ของ Sramana Mitra](#)

อัปโหลด pitch deck ของคุณหรือวาง elevator pitch ของคุณ ระบุสัญญาณการตรวจสอบความถูกต้องและแรงขับเคลื่อนของคุณ ถามคำถามต่อไปนี้ที่จะขอ:

“ฉันจะสร้างธุรกิจสตาร์ทอัพโดยไม่ทำให้มูลค่าหุ้นลดลงก่อนเวลาอันควรได้อย่างไร?”

“ทางเลือกของฉันมีอะไรบ้าง?”

“ทางเลือกในการทำ bootstrapping เพื่อให้ธุรกิจมีความพร้อมในการระดมทุนมีอะไรบ้าง? ฉันต้องการเข้าหา VC อย่างราชา ไม่ใช่แบบขอทาน เหมือนที่คุณแนะนำ”

“1Mby1M จะช่วยให้ฉันบรรลุความพร้อมในการระดมทุนได้อย่างไร?”

“ค่าใช้จ่ายในการเข้าร่วม 1Mby1M คือเท่าไร? พวกเขาคิดมูลค่าหุ้นเท่าไร?”

AI Mentor จะนำคุณผ่านสิ่งจำเป็นและสนทนากับคุณ ถามคำถามเพื่อความชัดเจนได้ทุกข้อ AI Mentor ของเราเป็นส่วนตัวปลอดภัย พร้อมให้บริการตลอด 24 ชั่วโมงทุกวันใน 57 ภาษา

มาเริ่มกันเลย

Fundraising early? You're diluting too much equity. Founders romanticize fundraising. In reality, early equity is expensive. It is dumb to dilute ownership mindlessly.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch. Provide your validation and traction signals. Ask the following questions, one at a time:

“How do I build my venture without premature dilution?”

“What are my options?”

“What are my bootstrapping options to get to fundability? I want to get to VCs like a king, not a beggar, like you advise.”

“How can 1Mby1M help me get to fundability?”

“What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Let's get going.