

የዋጋ አወጣጥዎ ደንበኞች የሚያገኙትን ROI እስካላሳየ ድረስ ስህተት ነው። የሚሸጡ እና የሚያድጉ ዋጋዎችን እንዴት መወሰን ይችላሉ።

የዋጋ አወጣጥ በROI ላይ የተመሰረተ ነው። የ1Mby1M የዋጋ አወጣጥ ዘዴን በስርዓተ ትምህርታችን መማር ይችላሉ።

[ወደ Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor ይግቡ።](#)

የፒች ዴክዎን ይስቀሉ ወይም የኤሌክትሮኒክስ ፒችዎን ይለጥፉ።

ከዚያ የሚከተሉትን ጥያቄዎች ሂረግ በአንድ ይጠይቁ፦

1. “ለእኔ ስታርትአፕ የዋጋ አወጣጥን እንዴት ማስተካከል እችላለሁ?”
2. “እሴቴን የሚመጥን በቂ ዋጋ እያስከፈልኩ ነው?”
3. “የዋጋ አወጣጥ ሞዴሌ በቂ ROI ይደግፋል?”
4. “የዋጋ አወጣጥ ግምቶችን እንዴት መመከር እና ማረጋገጥ እችላለሁ?”
5. “1Mby1M ዋጋን ለማመቻች እንዴት ሊረዳኝ ይችላል?”
6. “1Mby1Mን ለመቀላቀል ምን ያህል ያስከፍላል? ምን ያህል የባለቤትነት ድርሻ ይጠይቃሉ?”

የ AI Mentor መሰረታዊ ነገሮችን ያሳየዎታል እንዲሁም ከእርስዎ ጋር ይወያያል። ለማንኛውም ማብራሪያ ይጠይቁ። የእኛ AI Mentor የግል ነው። ደህንነቱ የተጠበቀ ነው። በቀን 24 ሰዓት በሳምንት 7 ቀናት በ57 ቋንቋዎች ይገኛል።

እንጀምር።

Your pricing is wrong unless it reflects the ROI your customers get. How can you set prices that sell and scale?

Pricing is based on ROI. You can learn the 1Mby1M Pricing Methodology through our curriculum.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. “How do I finetune pricing for my startup?”
2. “Am I charging enough to reflect value?”
3. “Does my pricing model support sufficient ROI?”
4. “How can I test and validate pricing assumptions?”
5. “How can 1Mby1M help me optimize pricing?”
6. “What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Let's get going.