

আপোনাৰ মূল্য নিৰ্ধাৰণ ভুল যদিহে ই আপোনাৰ গ্ৰাহকে পোৱা আৰঅ'আই (ROI) প্ৰতিফলিত নকৰে। বিক্ৰী আৰু স্কেল হ'ব পৰাকৈ আপুনি কেনেকৈ মূল্য নিৰ্ধাৰণ কৰিব পাৰে?

মূল্য নিৰ্ধাৰণ আৰঅ'আই-ৰ ওপৰত ভিত্তি কৰি কৰা হয়। আপুনি আমাৰ পাঠ্যক্ৰমৰ জৰিয়তে ১এমবাই১এম মূল্য নিৰ্ধাৰণ পদ্ধতি শিকিব পাৰে।

[Sramana Mitra-ৰ Digital Mind AI Mentor-ত লগ ইন কৰক।](#)

আপোনাৰ পিচ ডেক আপলোড কৰক বা আপোনাৰ এলিভেটৰ পিচ পেষ্ট কৰক।

তাৰ পিছত তলত দিয়া প্ৰশ্নবোৰ এটা এটাকৈ সোধক:

১. “মই মোৰ ষ্টাৰ্টআপৰ বাবে মূল্য নিৰ্ধাৰণ কেনেকৈ নিখুঁত কৰিম?”

২. “মই ভেলু প্ৰতিফলিত কৰিবলৈ পৰ্যাপ্ত মূল্য লৈছোঁনে?”

৩. “মোৰ মূল্য নিৰ্ধাৰণ মডেলে পৰ্যাপ্ত আৰঅ'আই-ত সহায় কৰেনে?”

৪. “মই মূল্য নিৰ্ধাৰণৰ ধাৰণাসমূহ কেনেকৈ পৰীক্ষা আৰু বৈধ কৰিব পাৰোঁ?”

৫. “মূল্য নিৰ্ধাৰণ সৰ্বোত্তম কৰাত ১এমবাই১এম-এ মোক কেনেকৈ সহায় কৰিব পাৰে?”

৬. “১এমবাই১এম-ত যোগদান কৰিবলৈ খৰচ কিমান? তেওঁলোকে কিমান ইকুইটি লয়?”

এআই মেণ্টৰগৰাকীয়ে আপোনাক প্ৰয়োজনীয় কথাবোৰ বুজাই দিব আৰু আপোনাৰ সৈতে কথা পাতিব। যিকোনো স্পষ্টীকৰণ বিচাৰিব পাৰে। আমাৰ এআই মেণ্টৰ ব্যক্তিগত, সুৰক্ষিত, ২৪/৭ সময়তে ৫৭টা ভাষাত উপলব্ধ।

আহক আৰম্ভ কৰোঁ।

Your pricing is wrong unless it reflects the ROI your customers get. How can you set prices that sell and scale?

Pricing is based on ROI. You can learn the 1Mby1M Pricing Methodology through our curriculum.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. “How do I finetune pricing for my startup?”

2. “Am I charging enough to reflect value?”

3. “Does my pricing model support sufficient ROI?”

4. “How can I test and validate pricing assumptions?”

5. “How can 1Mby1M help me optimize pricing?”

6. “What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Let's get going.