

গ্রাহকরা যে ROI পায় তা প্রতিফলিত না হওয়া পর্যন্ত আপনার প্রাইসিং বা মূল্য নির্ধারণ ভুল। আপনি কীভাবে এমন দাম নির্ধারণ করবেন যা বিক্রি বাড়াতে এবং স্কেল করতে সাহায্য করবে?

প্রাইসিং নির্ভর করে ROI-এর ওপর। আপনি আমাদের কারিকুলামের মাধ্যমে 1Mby1M প্রাইসিং মেথডোলজি শিখতে পারেন।

[Sramana Mitra-র Digital Mind AI Mentor-এ লগ ইন করুন।](#)

আপনার পিচ ডেক আপলোড করুন অথবা আপনার এলিভেটর পিচটি পেস্ট করুন।

তারপর নিচের প্রশ্নগুলো একে একে জিজ্ঞাসা করুন:

১. “আমি কীভাবে আমার স্টার্টআপের প্রাইসিং আরও নিখুঁত করব?”
২. “আমি কি মূল্যের প্রতিফলন ঘটে এমন যথেষ্ট দাম চার্জ করছি?”
৩. “আমার প্রাইসিং মডেল কি পর্যাপ্ত ROI সমর্থন করে?”
৪. “আমি কীভাবে প্রাইসিং-এর ধারণাগুলো পরীক্ষা এবং যাচাই করতে পারি?”
৫. “1Mby1M কীভাবে আমাকে প্রাইসিং অপ্টিমাইজ করতে সাহায্য করতে পারে?”
৬. “1Mby1M-এ যোগ দিতে কত খরচ হয়? তারা কত শতাংশ ইকুইটি চার্জ করে?”

AI মেন্টর আপনাকে প্রয়োজনীয় বিষয়গুলো বুঝিয়ে দেবে এবং আপনার সাথে আলোচনা করবে। কোনো কিছু বুঝতে অসুবিধা হলে জিজ্ঞাসা করুন। আমাদের AI মেন্টর ব্যক্তিগত, নিরাপদ এবং ৫৭টি ভাষায় ২৪/৭ উপলব্ধ।

চলুন শুরু করা যাক।

Your pricing is wrong unless it reflects the ROI your customers get. How can you set prices that sell and scale?

Pricing is based on ROI. You can learn the 1Mby1M Pricing Methodology through our curriculum.

Log into [Sramana Mitra's Digital Mind AI Mentor](#).

Upload your pitch deck or paste your elevator pitch.

Then ask the following questions, one at a time:

1. “How do I finetune pricing for my startup?”
2. “Am I charging enough to reflect value?”
3. “Does my pricing model support sufficient ROI?”
4. “How can I test and validate pricing assumptions?”
5. “How can 1Mby1M help me optimize pricing?”
6. “What does it cost to join 1Mby1M? How much equity do they charge?”

The AI Mentor will walk you through the essentials and dialog with you. Ask for any clarification. Our AI Mentor is Private. Safe. Available 24/7 in 57 languages.

Let's get going.